





# MÁSTER OFICIAL EN ECONOMÍA: INSTRUMENTOS DEL ANÁLISIS ECONÓMICO

## **CURSO ACADÉMICO 2023-2024**

## TRABAJO DE FIN DE MÁSTER

IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

IMPACT OF THE EU-VIETNAM FREE TRADE AGREEMENT: AN EX-ANTE ANALYSIS OF THE MACHINERY SECTOR







**AUTOR: PASCUAL AFUGU ESONO MBENGONO** 

**DIRECTOR**: RAMÓN NÚÑEZ SÁNCHEZ

SANTANDER, SEPTIEMBRE 2024

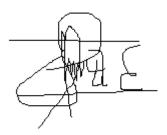
## **DECLARACIÓN RESPONSABLE**

El autor/a es el único responsable del contenido del Trabajo Fin de Master que se presenta.

La Universidad de Cantabria, así como los profesores directores del mismo, no son responsables del contenido último de este Trabajo. En tal sentido, el autor se hace responsable:

- 1. De la AUTORÍA Y ORIGINALIDAD del trabajo que se presenta.
- 2. De que los DATOS y PUBLICACIONES en los que se basa la información contenida en el trabajo, o que han tenido una influencia relevante en el mismo, han sido citados en el texto y en la lista de referencias bibliográficas.

El autor declara que el Trabajo Fin de Master tiene una extensión inferior a las 10.000 palabras, excluidas tablas, gráficos y bibliografía.



## ÍNDICE

SIGLAS Y ABREVIACIONESiii
LISTA DE GRÁFICOSiv
LISTA DE TABLASiv
LISTA DE FIGURASiv
RESUMEN1
1. INTRODUCCIÓN
2. RESUMEN DE LOS ANTECEDENTES DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA UE-VIETNAM5
2.1 RELACIONES POLÍTICAS Y DIPLOMÁTICAS5
2.2. RELACIONES COMERCIALES E INVERSIÓN6
2.3 PROTECCIÓN DE LAS INVERSIONES Y BENEFICIOS DEL TRATADO6
3. REVISIÓN DE LA LITERATURA Y ANALISIS ECONOMICO7
3.1 ESTUDIOS PREVIOS DEL MODELO SOBRE LA LIBERALIZACIÓN ECONÓMICA7
3.2 ANÁLISIS DEL CONTEXTO ECONÓMICO9
3.2.1 Análisis del contexto económico de la Unión Europea9
3.2.2 Análisis del contexto económico de Vietnam15
3.3 ANÁLISIS MÚLTIPLE DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE LA UNIÓN EUROPEA Y VIETNAM20
4. METODOLOGÍA21
4.1 MARCO TEÓRICO DEL MODELO21
4.2 ESPECIFICACIÓN DEL MODELO CON SUS EFECTOS24
4.3 MARCO ANALÍTICO DE LA HERRAMIENTA SMART27
4.4 SIMULACIONES UTILIZADOS EN LA HERRAMIENTA SMART29
4.5 FUENTES DE DATOS
<b>5. RESULTADOS</b>
5.1 ANÁLISIS DEL EFECTO DE INTEGRACIÓN DE LA ECONOMÍA DE EU- VIETNAM30
5.2 EFECTOS EX ANTE A LA LIBERALIZACIÓN DEL LIBRE COMERCIO EN LA UNIÓN EUROPEA31
5.2.1 Análisis de las exportaciones de la Unión Europea del HS85 en 2019 . 31
5.2.2 Análisis de las importaciones de la Unión Europea del HS85 en 2019.31
5.2.3 Análisis del efecto creación de comercio en la Unión Europea del HS85 en 201932
5.2.4 Análisis del efecto desviación de comercio en la Unión Europea en 2019

# IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

5.2.5 Análisis de efectos de ingresos arancelarios en la Unión Europ HS85 en 2019	
5.2.6 Análisis del efecto bienestar en la Unión Europea del HS85 en 20	<b>19</b> 33
5.3 EFECTOS EX ANTE DE LA LIBERALIZACIÓN EN LA ECONOM VIETNAM	
5.3.1 Análisis de las exportaciones de Vietnam en 2019	34
5.3.2 Análisis de las importaciones de Vietnam del HS85 en 2019	34
5.3.3 Análisis del efecto creación de comercio de Vietnam en 2019	35
5.3.4 Análisis del efecto desviación de comercio en Vietnam en 2019	35
5.3.5 Análisis del efecto de los ingresos arancelarios en Vietnam en 20	1 <b>9</b> 36
5.3.6 Análisis del efecto bienestar social en Vietnam en 2019	36
6. CONCLUSIÓN Y RECOMENDACIONES	37
REFERENCIAS	40
ANEXOS	42
ANEXO 1: NOMENCLATURA HS85 4 DÍGITOS	42
ANEXO 2: NOMENCI ATURA HS85 6 DÍGITOS	43

## SIGLAS Y ABREVIACIONES

ALC: Acuerdo de Libre Comercio

ASEAN: Association of Southeast Asian Nations

**BID: Integrated Database** 

BM: Banco Mundial

EGC: Equilibrio General Calculable

EVFTA: European - Vietnam Free Trade Agreement

FMI: Fondo Monetario Internacional

GL: Indice de Grubel y Lloyd

IED: Inversión Extranjera Directa

IG: Indicaciones Geográficas

OEC: Observatory of Economic Complexity

OIT: Organización Internacional del Trabajo

OMC: Organización Mundial de Comercio

ONU: Organización de las Naciones Unidas

PIB: Producto Interior Bruto

SH: Sistema Armonizado

SH85: Maquinaria eléctrico y electrónico, aparatos mecánicos y repuestos

SMART: Single Market Partial Equilibrium Modelling Tool

TLC: Tratado de Libre Comercio

TRAINS: Trade Analysis and Information System

UC: Universidad de Cantabria

UE: Unión Europea

UNCOMTRADE: United Nations Commodity Trade Statistics Database

UNCTAD: United Nations Conference on Trade and Development

USD: dólares americanos

WITS: World Integrated Trade Solutions

# IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

## LISTA DE GRÁFICOS

Gráfico 1: Evolución de las exportaciones de la Unión Europea	10
Gráfico 2: Evolución de las importaciones de la Unión Europea	11
Gráfico 3: Comparación de las exportaciones de Vietnam con Alemania y España	
Gráfico 4: Comparación de las importaciones de Vietnam con Alemania y España	
Gráfico 5: Ajuste de la demanda por el tipo de elasticidad de oferta de exportacion	
Gráfico 6: Desviación de comercio y creación de comercio en el simulador SMAR	
Gráfico 7: Análisis del bienestar social de un país pequeño en un proces	
liberalización comercial	
Gráfico 8: Exportaciones antes y después del libre comercio del sector de maqui	
	31
Gráfico 9: Exportaciones de los productos del sector de maquinaria de Vietnam a	la UE
	34
Gráfico 10: Efecto creación de comercio de 10 países de la Unión Europea	35
LISTA DE TADI AS	
LISTA DE TABLAS	
Tabla 1: Índice de comercio intra-industrial del sector de maquinaria	30
Tabla 2: Los top 5 productos importados del sector de maquinaria	32
Tabla 3: Efecto creación de comercio del sector de maquinaria	32
Tabla 4: Efecto desviación de comercio del sector de maquinaria	
Tabla 5: Efecto ingreso arancelario de los top 5 productos del sector de maquinari	a . 33
Tabla 6: Efecto bienestar del sector de maquinaria	
Tabla 7: Importaciones de los top 5 productos del sector de maquinaria	
Tabla 8: Efecto desviación de comercio de los top 5 países del sector de maquina	
Tabla 9: Efecto ingreso de los top 5 productos del sector de maquinaria	
Tabla 10: Efecto bienestar del sector de maquinaria	36
LISTA DE FIGURAS	
Figura 1: Exportaciones externas de la Unión Europea (2019)	11
Figura 2: Destinos externos de las exportaciones de la Unión Europea (2019)	12
Figura 3: Importaciones externas de la Unión Europea (2019)	13
Figura 4: Orígenes externos de las importaciones de la Unión Europea (2019)	14
Figura 5: Exportaciones de Vietnam (2019)	
Figura 6: Destino de las exportaciones de Vietnam (2019)	
Figura 7: Importaciones de Vietnam (2019)	18
Figura 8: Orígenes de las importaciones de Vietnam (2019)	19

### RESUMEN

El objetivo de la investigación es analizar y evaluar las posibles repercusiones del Acuerdo de Libre Comercio entre la Unión Europea y Vietnam (EVFTA) en el sector de maquinaria eléctrica electrónica; aparatos mecánicos y repuestos antes de la firma y ratificación de dicho acuerdo de libre comercio. Los resultados obtenidos de la investigación se han basado de la herramienta SMART un modelo de equilibrio parcial, simulador del Banco Mundial, que ha permitido estimar cuantitativamente cómo la liberalización arancelaria afecta ambos bloques económicos en 2019.

El simulador SMART presenta los resultados en 2 y 6 dígitos según el sistema armonizado después de la liberalización arancelaria, como consecuencia del cambio total en las exportaciones que implica un aumento de ingresos arancelarios de algunos productos y el cambio en las importaciones que implica igualmente un aumento de los productos de importación que permite el abastecimiento de los mercados locales, así como los efectos de creación y desviación de comercio. Entre los resultados, destacamos el índice de GL que ilustra la existencia de un fuerte comercio intraindustrial entre UE-Vietnam, explicado por el aumento exponencial de las importaciones con respecto a las exportaciones del sector.

Los resultados de SMART revelan que el EVFTA afecta positivamente en la exportación, importación, la creación de comercio de los productos del sector de maquinaria de ambos bloques económicos, con respecto a la desviación de comercio, los mercados que se verán más afectados serán los mercados asiáticos, algunos países de Europa y Estados Unidos. Por lo tanto, a nivel general la liberalización comercial también permitiría un bienestar social en la economía vietnamita y la Unión Europea para el sector de la maquinaria, especificando algunos productos que se podría utilizar de referencia para reorientar una política que permita potenciar la producción y comercialización de dichos productos entre ambos bloques económicos.

El impacto del Tratado de Libre Comercio entre la UE y Vietnam en el sector de la maquinaria, aunque es positivo en términos de bienestar social, tiene un impacto limitado dado que los aranceles en el sector de maquinaría partían de valores muy bajos antes del Tratado; en especial, desde el lado de la UE.

**Palabra claves**: Acuerdo de Libre Comercio UE-Vietnam (EVFTA); sector de maquinaria; herramienta SMART, comercio intra.-industrial

## **ABSTRACT**

The objective of the research is to analyze and evaluate the possible impact of the European Union-Vietnam Free Trade Agreement (EVFTA) on the sector of electrical and electronic machinery; mechanical appliances and spare parts before the signing and ratification of this free trade agreement. The results obtained from the research have been based on the SMART tool, a partial equilibrium model, World Bank simulator, which has allowed to quantitatively estimate how tariff liberalization affects both economic blocs in 2019.

The SMART simulator presents the results in 2 and 6 digits according to the harmonized system after tariff liberalization, as a consequence of the total change in exports that implies an increase in tariff income for some products and the change in imports that also implies an increase in import products that allows the supply of local markets, as well as the effects of trade creation and trade detour. Among the results, we highlight the GL index which illustrates the existence of strong intra-industry trade between EU-Vietnam, explained by the exponential increase in imports relative to exports in the sector.

SMART results reveal that EVFTA positively effects on export, import, trade creation of the machinery sector products of both economic blocs, with respect to trade detour, the markets that will be most affected will be the Asian markets, some countries in Europe and the United States. Therefore, at a general level, trade liberalization would also allow a social welfare in the Vietnamese economy and the European Union for the machinery sector, specifying some products that could be used as a reference to reorient a policy to enhance the production and marketing of such products between the two economic blocs.

The impact of the EU-Vietnam Free Trade Agreement on the machinery sector, although positive in terms of social welfare, has a limited impact given that tariffs in the machinery sector started from very low values before the Agreement, especially from the EU side.

**Keywords:** EU-Vietnam Free Trade Agreement (EVFTA); machinery sector; SMART tool; intra-industry trade.

## 1. INTRODUCCIÓN

La Unión Europea y Vietnam establecieron oficialmente las relaciones diplomáticas bilaterales en la década de los 1990, firmando un primer acuerdo económico en 1992 sobre el textil, desde la fecha, la Unión Europea (UE) ha sido un socio comercial crucial o privilegiado para Vietnam. El comercio bilateral fortaleció aún más los vínculos productivos entre la UE y Vietnam con especificaciones de cada zona, y con un objetivo general de impulsar el crecimiento económico fomentando la colaboración estratégica entre ambas regiones. Este impulso se intensificó aún más con la firma del Acuerdo o Tratado de Libre Comercio; uno de los acuerdos más ambiciosos y completo hasta el momento entre estas dos grandes economías. Tras la conclusión de las negociaciones en 2015, el Acuerdo de Libre Comercio entró en vigor el 1 de agosto de 2020 según la Comisión Europea (2023a) después de su ratificación por el Parlamento Europeo. Este acuerdo refleja la determinación de Vietnam de promover una integración profunda en la economía mundial, eligiendo la Unión Europea como socio que le acompaña en este proceso muy anheloso que tiene el país en convertirse como una de las economías más importantes de Asia y del mundo

El Tratado de Libre Comercio (TLC) entre la Unión Europea y Vietnam se sitúa dentro de la categoría de acuerdos comerciales de "nueva generación". Su alcance supera las fronteras tradicionales de las políticas comerciales al integrar un énfasis significativo en el desarrollo sostenible que persiguen actualmente todos los países (Le, 2017).

Los estudios precedentes que analizan sobre el contexto del Acuerdo de Libre Comercio indican que Vietnam se ha comprometido a eliminar el 44% de todos los aranceles de los principales productos de importación desde el primer día de entrada en vigor o en un plazo de tres años, y el restante a corto plazo (Linh et al., 2021).

De acuerdo con la (Comisión Europea, 2023a), el 65% de los aranceles fueron eliminados por Vietnam de las mercancías originarias de la UE en la fecha de entrada en vigor del acuerdo. Subrayar igualmente que, a mediano plazo, Vietnam eliminará gradualmente el resto de los aranceles para el año 2030. De manera análoga, la Unión Europea se ha comprometido a eliminar progresivamente sus aranceles sobre las importaciones provenientes de Vietnam para el año 2027. Este enfoque asimétrico reconoce la condición de Vietnam como país en desarrollo. El Acuerdo de Libre Comercio también elimina los aranceles sobre una serie de productos clave de exportación de la UE.

De manera general, el Acuerdo de Libre Comercio entre la UE y Vietnam genera mayores oportunidades para las empresas de ambas regiones a través de varios mecanismos: (a) eliminación total de los aranceles; (b) reducción de los obstáculos regulatorios y la duplicación de trámites burocráticos; (c) protección de las indicaciones geográficas; (d) apertura de los mercados de servicios y contratación pública; y (e) garantía del cumplimiento de las normas acordadas. Este acuerdo tiene un horizonte común a corto y largo plazo, en la eliminación del 99% de los aranceles según la Comisión Europea (2023a) para ambos bloques económicos. Considerando los compromisos actuales de los países y regiones en mejorar el bienestar económico y social para cumplir principalmente con los ODS, es factible que la liberalización arancelaria tenga importantes repercusiones en el valor y la estructura de las importaciones del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción

## IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, así como otros sectores tanto en Vietnam como en la Unión Europea.

Esta liberalización comercial permitirá, por lo tanto, que ambas economías desarrollen sus capitales y comparten sus tecnologías dentro del mercado común creado. Más allá de los acuerdos firmados, el bienestar económico de Vietnam y la Unión Europea dependerá del grado de creación de comercio y desviación del mismo, lo que también implicará varios cambios en términos de bienestar social (Viner, 1950). Teniendo en cuanta los constantes desafíos actuales derivados de las crisis políticas y económicas provocadas por las grandes potencias, es crucial para cualquier gobierno, comunidad económica o región de prever las proyecciones económicas con vista afrontar cualquier shock asimétrico que pueda existir, por lo tanto, es importante tomar medidas que van encaminadas en evaluar y prever las políticas comerciales que puedan fomentar el crecimiento económico sostenible. Hasta la fecha, no ha habido muchos estudios sólidos sobre los Acuerdos de Libre Comercio del dragón asiático, pudiendo resaltar principalmente algunos estudios exhaustivos, como los de Philip et al., (2011) y Baker et al., (2014) en estos últimos años. Sin embargo, aún faltan estudios específicos que cuantifiquen efectos de este Tratado de Libre Comercio en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, siendo actualmente los productos que permiten el desarrollo tecnológico de Vietnam y la Unión Europea. Según los últimos informes económicos del comercio exterior de ambas regiones, los productos del sector objeto de nuestro estudio son considerados los principales dentro de las estadísticas comerciales a nivel de importaciones y exportaciones.

En el presente trabajo se evalúan los flujos comerciales, efectos comerciales y el bienestar económico de la Unión Europea y Vietnam, utilizando la herramienta SMART simulador del Banco Mundial, un modelo de equilibrio parcial que permite simular los efectos económicos de un Acuerdo de Libre Comercio (ALC). Entre una de sus principales ventajas, podemos citar su capacidad para cuantificar los cambios en los flujos comerciales, los ingresos arancelarios y el bienestar económico resultantes de un TLC en un mercado específico a un nivel desagregado (Cheong y Ahmed, 2010). Esta herramienta es especialmente propicia para los responsables políticos para la toma de decisiones a corto plazo. Sin embargo, habría que subrayar que los resultados del modelo están limitados en la evaluación de los efectos directos de un cambio en la política comercial en un solo mercado y no consideran los efectos indirectos en otros mercados. Comprobado la importancia de entablar el Acuerdo de Libre Comercio entre países y regiones, para nuestro estudio, nos centraremos en analizar cómo impactaría la liberalización comercial en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, los efectos de integración comercial, visualización del comercio intra-industrial entre ambas economías, ya que, dicho sector permite diversificar la economía en otros sectores a fin de alcanzar el crecimiento económico duradero y sostenible.

Los datos que utilizaremos para responder a la pregunta de nuestra investigación sobre los efectos del Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Vietnam serán extraídos principalmente por la herramienta SMART en TrendEconomy y Trade Map Database, World Integrated Trade Solutions (WITS), UNCTAD, OEC.WORLD, UN COMTRADE, para el año anterior a la firma del tratado.

La estructura del documento después de la introducción tiene, un resumen de las relaciones bilaterales entre la Unión Europea y Vietnam, la revisión de la literatura, donde analizaremos los trabajos previos del Tratado de Libre Comercio entre países, como los de la Unión Europea y Vietnam, el contexto económico de la Unión Europea y Vietnam. El siguiente punto versará principalmente sobre la metodología utilizada en la investigación, donde analizaremos el marco teórico del modelo, especificación del modelo y la metodología aplicada con la herramienta SMART. A continuación, presentaremos los resultados obtenidos de la liberalización comercial entre la Unión Europea y Vietnam, así como los efectos de la integración económica a partir de las simulaciones de la herramienta SMART. Por último, se anunciarán una serie de conclusiones y recomendaciones de políticas.

# 2. RESUMEN DE LOS ANTECEDENTES DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA UE-VIETNAM

## 2.1 RELACIONES POLÍTICAS Y DIPLOMÁTICAS

La Unión Europea (UE) y Vietnam han establecido formalmente las relaciones diplomáticas desde 1990. Se inicia en 1995 uno de los primeros y principales acuerdos con la firman del Acuerdo Marco de Cooperación (AMC). Subrayar que, durante más de dos décadas, se han producido importantes hitos en las relaciones diplomáticas entre ambas regiones. La Unión Europea y Vietnam han trabajado en estrecha cooperación en muchas áreas de interés común. La colaboración abarca muchos aspectos y diferentes sectores como, entre otros:

- Desarrollo económico:
- Comercio:
- Economía sostenible y verde;
- Mantenimiento de la paz;
- o Etc.

Vamos a resumir algunas fechas importantes de la cooperación UE-Vietnam

Años	Descripción del acuerdo
1997	Vietnam se adhirió al Acuerdo de Cooperación ASEAN-UE
2003	Se inició un diálogo oficial entre la UE y Vietnam sobre derechos
	humanos.
2004	Se celebró en Hanoi la primera Cumbre UE-Vietnam.
2008	Se iniciaron las negociaciones sobre un Acuerdo Marco de Asociación y
	Cooperación Global entre UE y Vietnam.
2012	La UE y Vietnam firman oficialmente el Acuerdo de Asociación Global y
	Cooperación y se inician las negociaciones para un Acuerdo de Libre
	Comercio (ALC) Vietnam-UE.
2015	Se concluye con las negociaciones de un Tratado de Libre Comercio
	(TLC) entre la Unión Europea y Vietnam.
2019	Firma del Acuerdo de Libre Comercio UE-Vietnam (EVFTA) y del Acuerdo
	de Protección de Inversiones (IPA) UE-Vietnam.
2020	Entran en vigor el Acuerdo de Libre Comercio UE-Vietnam (EVFTA) y el
	Acuerdo Marco de Participación (FPA).

Fuente: Comisión Europea, 2023a

## 2.2. RELACIONES COMERCIALES E INVERSIÓN

Vietnam ocupa el décimo quinto (15º) lugar entre los socios comerciales de la Unión Europea en el comercio de mercancías y es el principal socio comercial de la UE dentro de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN) en 2020. Vietnam se destaca como una de las economías más dinámicas de la región, con una tasa de crecimiento promedio entre el 6 y el 8 por ciento en la última década. En 2020, Vietnam demostró ser una de las economías más fuertes de la región, registrando una expansión del 2,9%, según datos oficiales (Comisión Europea, 2023c).

La entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Vietnam (EVFTA) en agosto de 2020, marcó un hito significativo en las relaciones económicas bilaterales. Con un ingreso per cápita promedio de alrededor de 2.715 USD, Vietnam se clasifica como un país de ingresos medianos bajos, emergiendo como un mercado relevante con alrededor de más de 100 millones de habitantes en 2023 cuyo poder adquisitivo está en aumento, facilitando la demanda de productos europeos de calidad (Comisión Europea, 2023c).

Actualmente, los principales productos exportados de la UE a Vietnam incluyen calderas, maquinaria y productos mecánicos, equipos eléctricos, productos farmacéuticos, aviones y una limitada cantidad de vehículos de motor. Además, los alimentos y bebidas europeos, junto con productos de lujo de alto valor, están ganando importancia en el comercio bilateral. Por otro lado, las principales exportaciones de Vietnam a la UE comprenden teléfonos, productos electrónicos, calzado, textiles y prendas de vestir, café, arroz, mariscos y muebles (Comisión Europea, 2023c).

De acuerdo con la Comisión Europea (2023c), la pandemia de Covid-19 afectó negativamente el comercio bilateral, reduciendo su valor en un -5,5% hasta llegar alrededor de unos 43.200 millones de euros. En 2020, por primera vez en 25 años de crecimiento continuo, las exportaciones de Vietnam a la UE disminuyeron ligeramente (-0,3%). No obstante, las exportaciones vietnamitas a la UE representaron casi dos tercios del total (34.400 millones de euros).

Se anticipa que la plena implementación del TLC abrirá numerosas oportunidades para los productores y distribuidores de ambas economías, incluyendo a las pequeñas y medianas empresas. En 2020, la UE fue el tercer mercado extranjero más importante para los productos vietnamitas. El superávit continuo alrededor de unos 25.600 millones de euros que Vietnam mantiene con la UE contribuyendo significativamente a compensar los grandes déficits comerciales que el país tiene con China y Corea del Sur. La UE adquirió hasta alrededor del 12% de las exportaciones globales de Vietnam en 2020 (Comisión Europea, 2023c).

#### 2.3 PROTECCIÓN DE LAS INVERSIONES Y BENEFICIOS DEL TRATADO

El Acuerdo de Libre Comercio entre la Unión Europea y Vietnam (EVFTA) elimina casi todos los aranceles, reduce las barreras regulatorias y los trámites burocráticos, protege las indicaciones geográficas y ofrece oportunidades adicionales en los mercados de servicios y contratación pública. En cuanto a la protección de los derechos de propiedad intelectual, el EVFTA asegura la salvaguardia de las indicaciones geográficas (IG) de la Unión Europea en Vietnam, garantizando un reconocimiento y nivel de protección comparable al de la legislación de la UE. Actualmente se estima que, 167 indicaciones

geográficas de la UE y 39 productos vietnamitas están incluidas en el EVFTA, destacando productos agrícolas emblemáticos de la UE como el champán, el queso Parmigiano Reggiano, el vino de Rioja o el queso roquefort, etc. Las IG vietnamitas también son reconocidas y protegidas en la UE, incluyendo el té Mộc Châu y el café Buôn Ma Thuột, etc. (Comisión Europea, 2023c).

El comercio y el desarrollo sostenible forman parte integral del EVFTA, abarcando cuestiones laborales y medioambientales relevantes para las relaciones comerciales entre la UE y Vietnam. Los compromisos con los convenios fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) aseguran el respeto de los derechos fundamentales de los trabajadores por ambas partes, promueven actividades para abordar el cambio climático y apoyan la conservación y gestión sostenible de los recursos naturales, incluyendo, la silvicultura y la pesca. Además, se presta atención a la Responsabilidad Social Corporativa y a los esquemas de comercio justo y ético (Comisión Europea, 2023c).

De acuerdo con la Comisión Europea (2023c), la Unión Europea es la sexta fuente más importante de Inversión Extranjera Directa (IED) para Vietnam. Según la Agencia de Inversión Extranjera del Ministerio de Planificación e Inversión de Vietnam, los inversores de la UE han inyectado alrededor de más de más de 27.800 millones de USD en 2450 proyectos en los últimos 30 años (hasta finales de 2022) y más del 60% de esta inversión se destina al sector manufacturero del país.

Según la Comisión Europea (2023b), tanto la protección y observancia de los derechos de propiedad intelectual como las condiciones de desarrollo sostenible son elementos cruciales para atraer y retener IED de la Unión Europea. Por lo tanto, el incremento de las inversiones de la UE permitirá a Vietnam integrarse mejor en las cadenas de valor mundiales, disminuyendo su dependencia de los principales inversores actuales. Los inversores de la UE están sujetos a las normas más estrictas en materia de derechos de los trabajadores y protección del medio ambiente, contribuyendo al bienestar y desarrollo de la sociedad y la economía vietnamita. La dimensión de acceso a los mercados para la Inversión Extranjera Directa ya está plenamente cubierta en el EVFTA. Además, el Acuerdo de Protección de las Inversiones, una vez ratificado en su totalidad, incluye normas modernas sobre la protección de las inversiones que pueden hacerse cumplir a través del novedoso Sistema de Tribunales de Inversiones, al tiempo que garantiza que se preserve el derecho de los gobiernos de ambas partes a regular en interés de sus ciudadanos.

## 3. REVISIÓN DE LA LITERATURA Y ANALISIS ECONOMICO

# 3.1 ESTUDIOS PREVIOS DEL MODELO SOBRE LA LIBERALIZACIÓN ECONÓMICA

La liberalización comercial es un tema de gran relevancia que ofrece una nueva perspectiva en el ámbito del comercio internacional. En este contexto, algunos investigadores han empleado diversos modelos económicos para analizar y evaluar los posibles impactos del Acuerdo de Libre Comercio en el comercio de Vietnam, tales como (Philip et al., 2011; Baker et al., 2014) que utilizaron el modelo de equilibro parcial con la herramienta SMART y el modelo de Equilibrio General Calculable Philip et al. (2011), principalmente en las exportaciones de prendas de vestir y calzado desde Vietnam.

## IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

Por otro lado, (Baker et al., 2014) ampliaron el análisis con otra gama de productos, donde descubrieron que el calzado y las prendas de vestir serían los sectores más beneficiados por la liberalización arancelaria bajo el Acuerdo de Libre Comercio entre la Unión Europea y Vietnam (EVFTA), visto la fuerte demanda que se presentaba dichos productos en los mercados europeos.

El modelo de equilibrio parcial a través de la herramienta SMART es ampliamente utilizado por múltiples investigadores para analizar los efectos económicos de los Acuerdos de Libre Comercio (Tu, 2020; Vu, 2016), Vo et al. (2018), (Tu, 2020) investigaron los posibles efectos del Acuerdo Regional de Asociación Económica Integral en el comercio de Vietnam. Por otro lado, Vu (2016) y Hoang & Ngan (2021) aplicaron el modelo para examinar los impactos potenciales de la eliminación de aranceles bajo el Tratado de Libre Comercio entre la UE y Vietnam en las importaciones de productos farmacéuticos, productos lácteos y automóviles en Vietnam. Además, Vo et al. (2018) y Hoang & Ngan (2021) utilizaron igualmente el modelo para analizar la variación en las exportaciones de prendas de vestir y productos de la agricultura para prever los efectos por el Acuerdo de Libre Comercio entre la UE y Vietnam. El uso del modelo ha ganado un realce entre los investigadores a nivel mundial en estos últimos años, ya que se puede realizar simulaciones que permitan obtener resultados que se puedan utilizar de manera coyuntural y estructural a nivel de los gobiernos para definir políticas comerciales.

El modelo de equilibrio parcial SMART como resaltado anteriormente, tiene un enfoque fundamentado que permite evaluar los efectos económicos de un Acuerdo de Libre Comercio (ALC) entre la Unión Europea y Vietnam. Una ventaja destacada como resaltado anteriormente del modelo es su capacidad de cuantificar los impactos de cambios en las políticas arancelarias en un mercado individual sobre los flujos comerciales, los ingresos por aranceles, el efecto de creación de comercio, efecto de desviación del comercio, efecto renta y el bienestar social de un país o una región, a nivel más detallados de productos del sistema armonizado con 6 dígitos (Cheong, 2010); (Ahmed, 2010); (Othieno y Shinyekwa, 2011); (Choudhry, et at., 2013). Por consiguiente, SMART constituye una herramienta de gran utilidad para los formuladores de políticas y tomadores de decisiones. Tenemos que señalar que, una de las limitaciones que tiene el modelo al ser de equilibrio parcial, es la restricción de los efectos directos de un cambio de política comercial en un solo mercado. Además, el modelo no aborda las limitaciones de recursos como el trabajo, la tierra y el capital, ni el movimiento de estos recursos entre sectores dentro de una economía (Karingi et al., 2005).

Considerando otra vez los investigadores como Othieno y Shinyekwa (2011) emplearon el modelo para analizar los impactos futuros de la Unión Aduanera de la Comunidad del África Oriental en el comercio, los ingresos por aranceles y el bienestar social de Uganda en productos sensibles. (Karingi et al., 2005) utilizaron igualmente la herramienta SMART para evaluar los posibles impactos económicos y de bienestar del Acuerdo de Asociación Económica entre la UE y países africanos a nivel de productos de importación y exportación. Karingi et al. (2005) aplicaron este modelo al Acuerdo de Asociación Económica UE-CEDEAO (Comunidad Económica de los Estados de África Occidental). Otros investigadores como Veeramani y Saini (2011), encontraron que el Acuerdo de Comercio Preferencial ASEAN-India resultó en un notable aumento de las importaciones de café, té y pimienta de los países de la ASEAN. Es importante señalar que los resultados que se obtiene mediante el modelo pueden verse afectados por las hipótesis de modelización y los valores de los parámetros utilizados, dado que la

herramienta no incluye un análisis de sensibilidad incorporado, los utilizadores del modelo pueden llevar a cabo esta evaluación manualmente modificando los valores de los parámetros dentro de un rango razonable (análisis de sensibilidad) de acuerdo al producto y el país objeto de estudio. Este modelo de equilibrio parcial SMART y las herramientas de simulación son parte integral de la base de datos sobre comercio de World Integrated Trade Solutions (WITS) del Banco Mundial y la UNCTAD (Laird y Yeats, 1986); (Jammes y Olarreaga, 2005).

## 3.2 ANÁLISIS DEL CONTEXTO ECONÓMICO

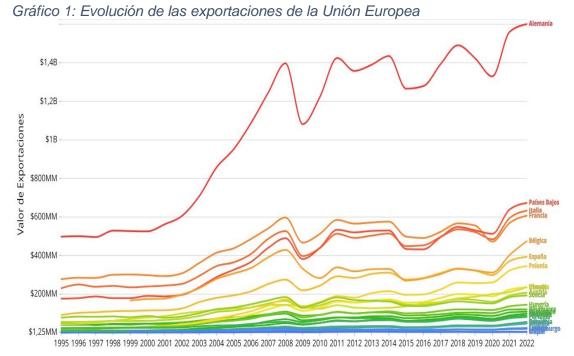
## 3.2.1 Análisis del contexto económico de la Unión Europea

Basada en su política de relaciones exteriores, la Unión Europea ha desarrollado una política comercial común que se aplica de manera uniforme a todos sus países miembros Hill, et al., (2023) con el fin de promover un desarrollo económico integral. A través de esta política, la UE se posiciona como uno de los principales actores en el mercado internacional, representando una cuota del 14% del comercio mundial de bienes (Comisión Europea, 2023c). En 2021, la estimación del comercio total de la UE superó los 5 billones de USD, con exportaciones estimadas en 2,58 billones de USD y las importaciones alrededor de 2,51 billones de USD según el Banco Mundial (2023), los principales socios comerciales de la UE incluyen a China, Estados Unidos, Suiza, etc. En términos de productos, la UE exporta principalmente tecnologías avanzadas como automóviles y equipos de automoción, así como productos médicos, mientras que importa principalmente combustibles, textiles y piezas de maquinaria. No obstante, debido a las constantes crisis mundiales y a los desafíos en la cadena de suministro, la Unión Europea está explorando rutas comerciales alternativas, entre ellas los Acuerdos de Libre Comercio. Las tensiones geopolíticas entre Occidente y Oriente han llevado a la UE a buscar soluciones para esta situación actual, especialmente enfocándose en diversificar el comercio hacia mercados emergentes prometedores, en este contexto el denominado dragón asiático (Vietnam).

Según el Banco Mundial (2023), el PIB de la UE alcanzó los 16,64 billones de USD en 2022, con un PIB per cápita de alrededor de 37.149,6 USD. En ese mismo año, la tasa de crecimiento de la UE ascendió al 3,5%, superando la tasa promedio mundial que fue de 2,9%. Dentro de los indicadores, resaltamos la tasa de desempleo en la UE descendió hasta llegar al 6,1%, indicando por una gestión favorable del empleo, aunque por encima del promedio mundial del 5,8% en 2022. No obstante, después de las secuelas dejadas por la crisis económica generada por el Covid-19 en los mercados internos de los países de la Unión, la tasa de inflación alcanzó el 8% en el mismo año.

De acuerdo con el Oec.world, (2022a), uno de los productos más exportados de la Unión Europea en 2019, con la estructura la nomenclatura del sistema armonizado fueron principalmente el aceite de petróleo, bituminoso, destilados, excepto crudo (251 millones de USD), medicamentos, en dosificación (227 millones de USD), otra turbina de gas (129 millones de USD), linaje, toxinas, culturas, uso médico (122 millones de USD), y gas natural en estado gaseoso (102 millones de USD). En el mismo año, las exportaciones de UE fueron destinados a nivel general principalmente hacia Alemania (839 millones de USD), Estados Unidos (525 millones USD), Francia (483 millones de USD), Italia (342 millones de USD), y Países Bajos (325 millones de USD).

En 2019, se estima según el gráfico 1 que la Unión Europea exportó alrededor de 6,57 billones de USD, (27,7% de las exportaciones globales) e importó alrededor de 7 billones de USD (29,6% de las importaciones globales). Su mayor exportador, Alemania exportó 1,6 billones de UDS, lo cual corresponde a 24,4% del total de exportaciones de la Unión Europea. Observamos igualmente en el gráfico que todos los demás países de la Unión se han tenido por debajo de los 800 millones de USD durante el periodo, aunque Francia, Italia y Países Bajos están por encima de los 300 millones de USD.



Fuente: Oec.world, 2022a

A nivel de las importaciones de la Unión Europea, observamos en el gráfico 2 que el mayor importador la Unión es igualmente Alemania, que importó alrededor de 1,49 billones de USD, lo cual representa el 21,3% del total de importaciones de Unión Europea en 2019. Durante el periodo (1995-2022) las exportaciones de Alemania están por encima de todos los demás países de la Unión. Países Bajos y Francia se aproximan a los 850 millones de USD, Italia por los 700 millones y finalmente el resto de los países están por debajo de los 600 millones de USD en 2022.

En 2019, según el gráfico 2 podemos resaltar igualmente que las principales importaciones son destinados a Alemania (868 millones de USD), China (613 millones de USD), Países Bajos (455 millones de USD), Estados Unidos (345 millones de USD) e Italia (336 millones de USD). Según el grafico 2, después de Alemania, Francia, Países Bajos e Italia, los demás países de la Unión se han mantenido por debajo de los 600 millones de USD en el periodo. En el mismo año 2019, los productos más importados por la Unión fueron el aceite de petróleo, aceites de minerales bituminosos, crudo (342 millones de USD), gas natural en estado gaseoso (289 millones de USD), aceites de petróleo, bituminoso, destilados, excepto crudo (254 millones de USD), medicamentos, en dosificación (149 millones de USD) y aparato de transmisión de transmisión para radio, televisión, etc. (140 millones de USD).

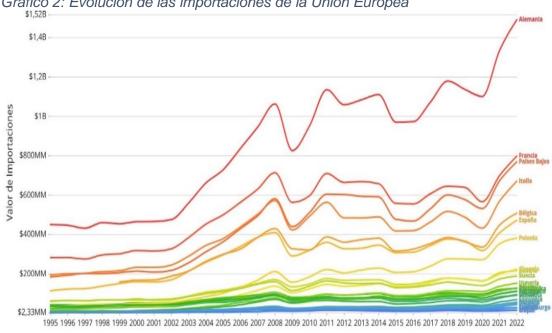
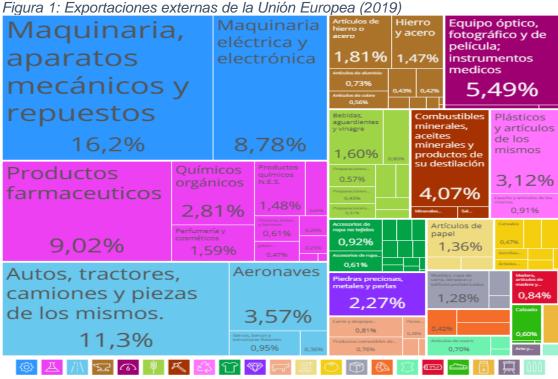


Gráfico 2: Evolución de las importaciones de la Unión Europea

Fuente: Oec.world, 2022a

Para las exportaciones externas de la Unión Europea vamos a resaltar en la figura 1 los principales productos de exportación hacia los socios a nivel mundial.



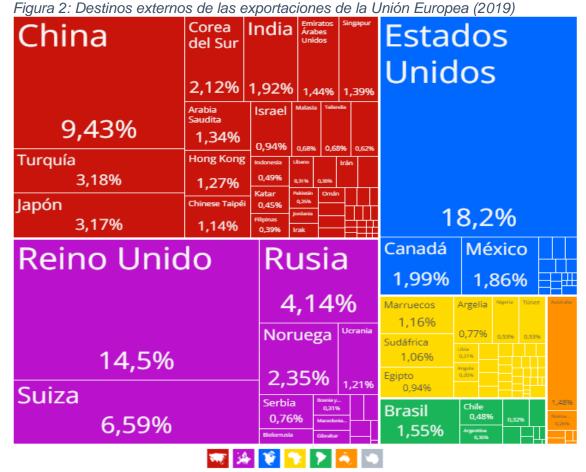
Fuente: Oec.world, 2022a

En 2019, según la figura 1, los principales productos destinados a la exportación de la Unión Europea fueron principalmente la maquinaria, aparatos mecánicos y repuestos con el valor de exportaciones de 372 millones de USD que representa el 16,2%; coches, tractores, camiones y piezas de los mismos con el valor de exportaciones de 261 millones de USD (11,3%); maquinaria eléctrica y electrónica con el valor de exportaciones de 202 millones de USD (8,78%); productos farmacéuticos con el valor

IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

de exportaciones de 207 millones de USD (9,02%); equipo óptico, fotográfico y de película con el valor de exportaciones de 126 millones de USD (5,49%); combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación con el valor de exportaciones de 93,7 millones de USD (4,07%); aeronaves con el valor de exportaciones de 82,2 millones de USD (3,57%) y plásticos y artículos de los mismos con el valor de exportaciones de 71,7 millones de USD (3,12%). Los demás productos de los diferentes sectores se mantuvieron por debajo de los 70 millones de USD.

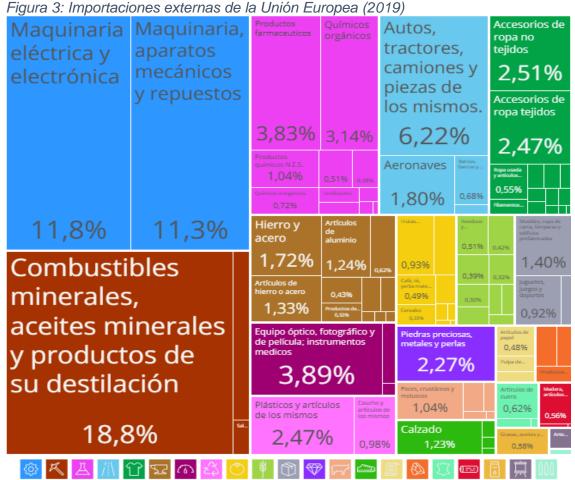
Para los países con los que comercializan la Unión Europea fuera del mismo encontramos igualmente el mercado asiático como el principal socio.



Fuente: Oec.world, 2022a

En 2019, observamos en la figura 2 que los destinos de las exportaciones fuera de la Unión Europea se incrementan y se orientaron principales en función de los socios como Estados Unidos con el valor de exportaciones de 418 millones de USD que representa el 18,2%; Reino Unido con el valor de exportaciones de 333 millones de USD (14,5%); China con el valor de exportaciones de 271 millones de USD (9,34%); Suiza con el valor de exportaciones de 152 millones de USD (6,59%); Rusia con el valor de exportaciones de 95,2 millones de USD (4,14%); Turquía con el valor de exportaciones de 73,1 millones de USD (3,18%); Japón con el valor de exportaciones de 73 millones de USD (3,17%); Noruega con el valor de exportaciones de 54,1 millones de USD (2,35); Correa del Sur con el valor de exportaciones de 48,8 millones de USD (2,12%). Los demás países mantuvieron sus exportaciones por debajo de 47 millones de USD.

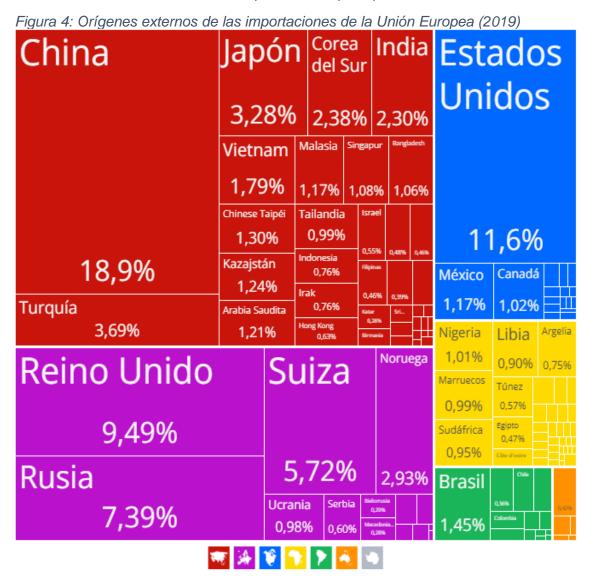
Para las importaciones totales externas de los productos hacia los diferentes socios que tiene la Unión Europea en 2019, observamos una amplia diversidad de productos.



Fuente: Oec.world, 2022a

Como observado en las exportaciones, tenemos igualmente las mismas tendencias en las importaciones externas en 2019 según la figura 3 como sigue: maquinaria, aparatos mecánicos y repuestos con el valor de importaciones de 247 millones de USD que representa el 11,3%; coches, tractores, camiones y piezas de los mismos con el valor de importaciones de 136 millones de USD (6,22%); maquinaria eléctrica y electrónica con el valor de importaciones de 258 millones de USD (11.8%); combustibles minerales. aceites minerales y productos de su destilación con el valor de importaciones de 408 millones de USD (18,8%); equipo óptico, fotográfico y de película con el valor de importaciones de 84,7 millones de USD (3,89%); productos farmacéuticos con el valor de importaciones de 83,4 millones de USD (3,83%); químicos orgánicos con el valor de importaciones de 68,5 millones de USD (3,14%); plásticos y artículos de los mismos con el valor de importaciones de 53,9 millones de USD (2,47%); accesorios de ropa no tejidos con el valor de importaciones de 54,6 millones de USD (2,51%), y accesorios de ropa tejidos con el valor de importaciones de 53,7 millones de USD (2,47%); piedras preciosas, metales y perlas con el valor de importaciones de 49,4 millones de USD (2,27%). Los demás productos se han mantenido por debajo de 50 millones de USD.

En este marco, observamos el origen de las importaciones para su comercialización dentro del mercado de la Unión Europea con sus principales socios.



Fuente: Oec.world, 2022a

En la figura 4, observamos en 2019 que la procedencia de los productos coincide en gran medida con el origen de los principalmente países donde más exporta la Unión Europea tales como Estados Unidos con el valor de importaciones de 253 millones de USD que representa el 11,6%; China con el valor de importaciones de 413 millones de USD (18,9%); Reino Unido con el valor de importaciones de 207 millones de USD (9,49%); Suiza con el valor de importaciones de 125 millones de USD (5,72%); Rusia con el valor de importaciones de 161 millones de USD (7,39%); Turquía con el valor de importaciones de 71,3 millones de USD (3,28%); Correa del Sur con el valor de importaciones de 51,8 millones de USD (2,38%); India con el valor de importaciones de 50,1 millones de USD (2,30%) y Noruega con el valor de importaciones de 63,9 millones de USD (2,93%). Los demás países se han mantenido por debajo de 60 millones de USD.

## 3.2.2 Análisis del contexto económico de Vietnam

Después de la Guerra de 1955-1975 con Estados Unidos, Vietnam ha evolucionado considerablemente con las diferentes reformas realizadas a nivel nacional saliendo de un país en vía de desarrollo y considerando actualmente como un país en desarrollo. En estos últimos años, Vietnam se ha considerado como una de las economías emergentes prometedoras de Asia, país que ha experimentado un rápido crecimiento económico en el sudeste asiático a pesar de su tasa de crecimiento demográfica. El PIB de Vietnam se estimó en 408,8 billones de USD, con un PIB per cápita de 4.163,5 USD en 2022 (Banco Mundial, 2023). A pesar de la crisis sanitaria del COVID-19 y la crisis económica experimentado en al periodo, Vietnam ha logrado una notable tasa de crecimiento del PIB, alcanzando un 2,9% en 2020 y un 8% en 2022 (Banco Mundial, 2023). Vietnam se destacó como uno de los pocos países con una tasa de crecimiento positiva, junto con China, mientras que otros países asiáticos experimentaron tasas de crecimiento negativas en 2020.

Durante la pandemia de COVID-19, la tasa de crecimiento de Vietnam disminuyó al 2,6% en 2021, un periodo en el que la pandemia impactó fuertemente el mercado interno, pero luego la economía repuntó significativamente al 8% en 2022 (Banco Mundial, 2023). Según el Banco Mundial (2023), Vietnam se posicionó como primer país de Asia con una tasa de crecimiento en 2022 de unos 8%, superando a otros países de Asia Oriental como Malasia (7,8%), Filipinas (7,2%) e Indonesia (5,2%). En cambio, la tasa de crecimiento promedio mundial fue del 2,9% en el mismo año. Igualmente, en Vietnam se registró una de las tasas de inflación más bajas, calculada en 3,5%, situándose en el puesto 136 de 148 países. La tasa de desempleo también se mantuvo baja y constante, con 1,9% en 2022, situándose en el puesto 167 de 176.

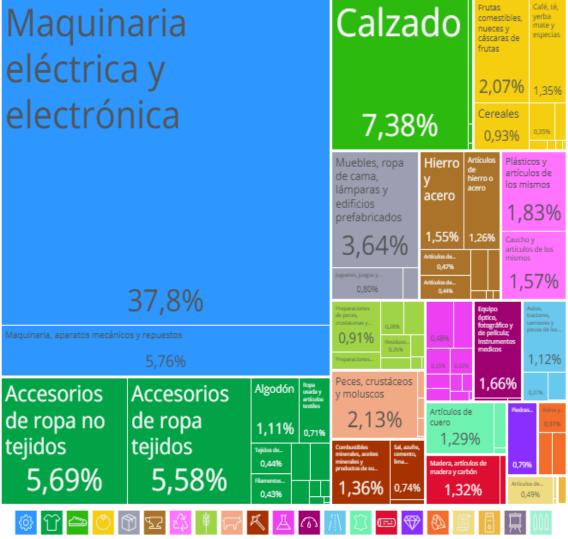
De acuerdo con el Oec.world (2022b), en 2022 Vietnam registró un total de 358 millones de USD de sus importaciones, siendo el país importador número 20 en el mundo. Durante los últimos cinco años, las importaciones de Vietnam han cambiado alrededor de 247 millones de USD en 2017 a 358 millones de USD en 2022. Este mismo año, Vietnam exportó un total de 399 millones de USD, siendo el país exportador número 19 en el mundo. Destacar igualmente que, durante el mismo periodo las exportaciones de Vietnam han cambiado alrededor de 236 millones de USD en 2017 a 399 millones de USD en 2022.

Según el Oec.world, (2022b), podemos resaltar que Vietnam fue la economía número 35 del mundo en términos de PIB (USD corrientes), el número 19 en exportaciones totales, el número 20 en importaciones totales, la economía número 120 en términos de PIB per cápita (USD corrientes) y la economía número 55 más compleja según el Índice de Complejidad Económica (ECI). Vietnam fue el mayor exportador mundial de madera de combustible (3,69 millones de USD), Coconuts, nueces de Brasil y anacardos (2,93 millones de USD), hilo de algodón mixto sin retraso (437 millones de USD), y canela (268 millones de USD). En este mismo año, Vietnam fue el mayor importador mundial de Tela goma ligera, tejida (6,5 millones de USD), tela tejida de hilo de filamento sintético (2,9 millones de USD), coconuts, nueces de Brasil y anacardos (2,14 millones de USD), tela textil recubierta de plástico (1,64 millones de USD), y Piezas de calzado (1,43 millones de USD).

IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

Para las exportaciones externas de Vietnam, vamos a resaltar en la figura 5 los principales productos de exportación hacia los socios a nivel mundial.

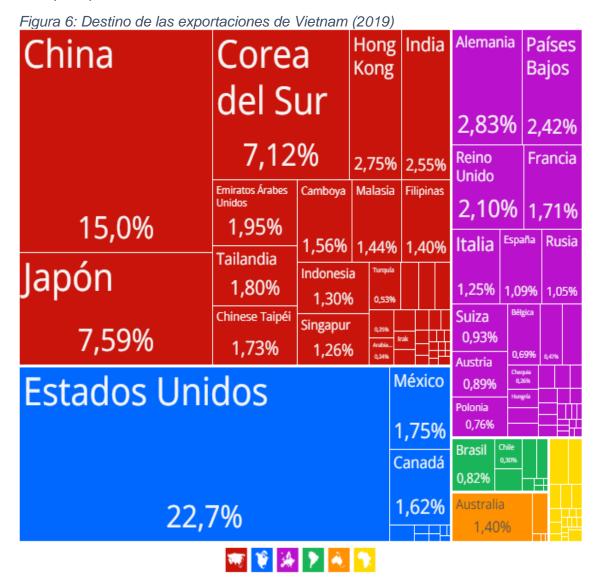




Fuente: Oec.world, 2022b

Según la figura 5, en 2019 los principales productos de exportación de Vietnam son maquinaria eléctrica y electrónica con el valor de exportaciones de alrededor de 106 millones de USD que representa el 37,8%; calzado con el valor de exportaciones de 20,8 millones de USD (7,38%); maquinaria, aparatos mecánicos y repuestos con el valor de exportaciones de 16,2 millones de USD (5,76%); accesorios de ropa no tejidos con el valor de exportaciones de 16 millones de USD (5,69%); accesorios de ropa tejidos con el valor de exportaciones de 15,7 millones de USD (5,58%); muebles, ropas de cama, lámparas y edificios prefabricados con el valor de exportaciones de 10,2 millones de USD (3,64%); peces, crustáceos y moluscos con el valor de exportaciones de 5,99 millones de USD (2,13%); frutas comestibles, nueces y cascaras de frutas con el valor de exportaciones de 5,82 millones de USD (2,07%). Los demás productos se han mantenido por debajo de 5 millones de USD.

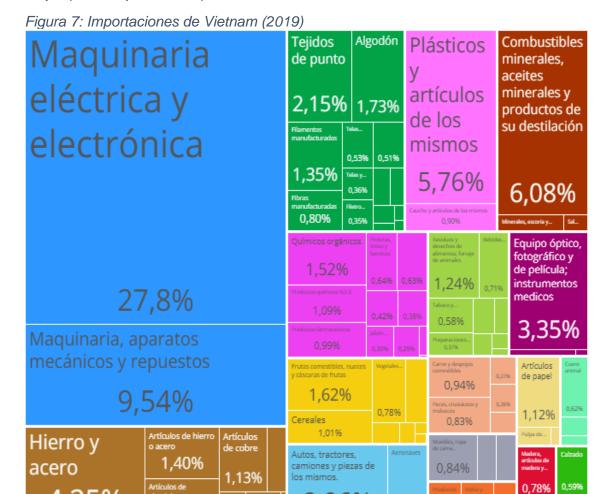
Para el destino de las exportaciones de Vietnam, observamos que el mercado asiático es el principal socio de Vietnam.



Fuente: Oec.world, 2022b

En 2019, observamos según la figura 6 que las principales destinaciones de las exportaciones se orientan principalmente a Estados Unidos con el valor de exportaciones de alrededor de 63,8 millones de USD que representa el 22,7%; China con el valor de exportaciones de 42,2 millones de USD (15,0%); Corea del Sur con el valor de exportaciones de 20 millones de USD (7,12%); Japón con el valor de exportaciones de 21,3 millones de USD (7,59%); Alemania con el valor de exportaciones de 7,95 millones de USD (2,83%); Países Bajos con el valor de exportaciones de 6,79 millones de USD (2,42%); Reino Unido con el valor de exportaciones de 5,89 millones de USD (2,10%); Hong Kong con el valor de exportaciones de 7,72 millones de USD (2,75%); India con el valor de exportaciones de 7,17 millones de USD (2,55%). Los demás países se han mantenido por debajo de 5 millones de USD.

Las importaciones de los productos del sector de maquinaria representan en 2019 el mayor porcentaje de las importaciones de Vietnam.



Fuente: Oec.world, 2022b

1,26%

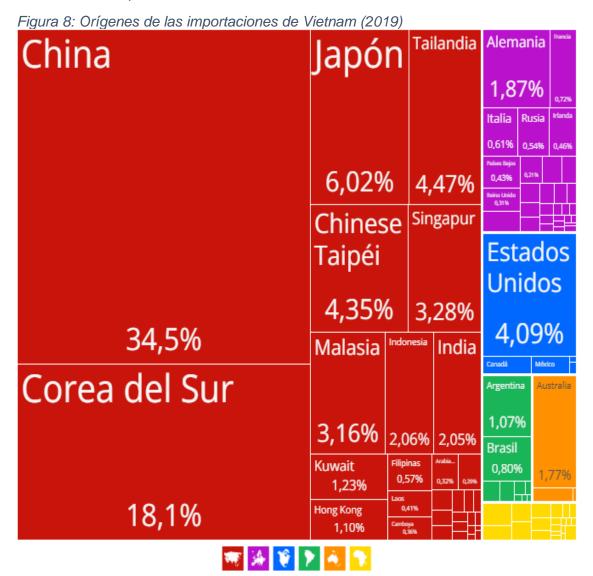
4,25%

Según la figura 7, en 2019 los principales productos de importación de Vietnam como hemos constatado en los productos de exportación son la maquinaria eléctrica y electrónica con el valor de importaciones de alrededor de 73,4 millones de USD que representa el 27,8%; maquinaria, aparatos mecánicos y repuestos con el valor de importaciones de 25,2 millones de USD (9,54%); combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación con el valor de importaciones de 16,1 millones de USD (6,08%); plásticos y artículos de los mismos con el valor de importaciones de 15,2 millones de USD (5,76%); Hierro y acero con el valor de importaciones de 11,2 millones de USD (4,25); equipo óptico, fotográfico y de películas; instrumentos médicos con el valor de importaciones de 8,84 millones de USD (3,35%); vehículos, tractores, camiones y piezas de los mismos con el valor de importaciones de 7,82 millones de USD (2,96%); tejidos de punto con el valor de importaciones de 5,68 millones de USD (2,15%). Los demás productos se mantienen por debajo de 5 millones de USD.

2,96%

1,03%

Para las importaciones de los productos de Vietnam proceden principalmente de los mercados de los países asiáticos.



Fuente: Oec.world, 2022b

Según la figura 8, en 2019 observamos que los socios más comunes de Vietnam donde proceden principalmente las importaciones son Estados Unidos con el valor de importaciones de alrededor de 10,8 millones de USD que representa el 4,09%, China con el valor de importaciones de 91,1 millones de USD (34,5%), Corea del Sur con el valor de importaciones de 47,7 millones de USD (18,1%), Japón con el valor de importaciones de 15,9 millones de USD (6,02%), Taiwán con el valor de importaciones de 11,5 millones de USD (4,35%); Tailandia con el valor de importaciones de 11,8 millones de USD (4,47%); Singapur con el valor de importaciones de 8,67 millones de USD (3,28%); Malasia con el valor de importaciones de 8,35 millones de USD (3,16%); Indonesia con el valor de importaciones de 5,43 millones de USD (2,06%); India con el valor de importaciones de 5,42 millones de USD (2,05%). Los demás países han mantenido sus importaciones por debajo de 5 millones de USD.

## 3.3 ANÁLISIS MÚLTIPLE DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE LA UNIÓN EUROPEA Y VIETNAM

Para el análisis del comercio exterior de la Unión Europea, podemos resaltar otros importantes indicadores dentro del comercio internacional con Vietnam, subrayando primero que, el sector HS85: máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, representa el 24,98% sobre las exportaciones totales de la Unión Europea y el 23,1% de las importaciones en 2019 (Oec.world, 2022a).

En el caso del comercio exterior de Vietnam, el sector HS85: máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, representa el 43,56% sobre las exportaciones totales y el 37,34% de las importaciones de Vietnam en 2019 (Oec.world, 2022b).

Según WITS, el principal país importador y exportador de la Unión Europea durante el periodo (2010-2020) es Alemania, por lo tanto, al analizar la comparabilidad del comercio internacional con Vietnam, encontramos que sus importaciones y exportaciones están muy por encima de Vietnam e igualmente por encima de España.

En el gráfico 3, observamos que efectivamente la economía Alemania crece de manera exponencial durante el periodo en comparación con Vietnam. Las exportaciones de España también se encuentran por encima de Vietnam en todo el periodo, aunque observamos igualmente una fuerte evolución de las exportaciones de Vietnam desde 2010 hasta 2020.



Gráfico 3: Comparación de las exportaciones de Vietnam con Alemania y España

Fuente: WITS, Banco Mundial

Comparando las importaciones de Vietnam con algunos países de la Unión Europea, en este caso, Alemania y España observamos igualmente que están por encima de Vietnam.

En el gráfico 4, encontramos el mismo comportamiento que las exportaciones. Las importaciones de Alemania y España están cada vez más encima de las importaciones de Vietnam en todo el periodo, podemos observar igualmente que las importaciones de Vietnam han evolucionado saliendo de al menos 85 millones de USD en 2010 hasta oscilar alrededor de 253 millones de USD en 2019, una economía que tiende un fuerte crecimiento durante todo el periodo.



Gráfico 4: Comparación de las importaciones de Vietnam con Alemania y España

Fuente: WITS, Banco Mundial

De acuerdo con WITS, en 2019 podemos resaltar los principales socios y su influencia en el mercado de Vietnam, por lo que se resalta 5 principales países. Por lo tanto, podemos señalar que Estados Unidos tiene una cuota de socio del 23,21% que es la proporción del total del comercio de mercancías (exportaciones) de Vietnam, ocupando la primera posición, la segunda posición la ocupa China con 15,66%; Japón con 7,72%; República de Corea con 7,46% y finalmente la quinta posición la ocupa Hong Kong (China) con 2,71%, etc. El sector de maquinaria es representativo ya que es uno de los principales sectores del comercio internacional de Vietnam según las estadísticas presentadas por los socios en el mismo año.

## 4. METODOLOGÍA

## 4.1 MARCO TEÓRICO DEL MODELO

La herramienta de simulación SMART permite examinar los efectos de modificaciones en la política comercial de un país o un conjunto de países utilizando un enfoque de equilibrio parcial. El fundamento principal de esta herramienta es el supuesto de Armington (1969), que postula que los bienes comerciados internacionalmente son diferenciados (sustitutos imperfectos) según su país de origen. Esto permite modelar variedades distintas para un mismo producto, como naranjas de España, Italia o Chile. Este supuesto facilita la consideración de operaciones de comercio intra-industrial en nuestro modelo. Sin embargo, una limitación es que se asume que las elasticidades precio cruzadas entre bienes son iguales a cero, lo que implica, por ejemplo, que

cambios en la política comercial del mercado de naranjas no afectan a los mercados de limones o mandarinas.

Además, SMART permite evaluar los efectos de cambios en la política comercial tanto para países pequeños (donde cualquier cambio en la política comercial no altera el precio internacional de cada variedad del bien) como para países grandes (donde sí habrá efectos en el precio internacional de cada variedad de bien). En el primer caso, se supone que la oferta de exportaciones es totalmente elástica, mientras que, en el segundo caso, la curva de oferta de exportaciones tiene una pendiente positiva.

A nivel de la oferta de exportaciones, SMART establece que, para un bien específico, diversos países compiten por abastecer el mercado mediante exportaciones. El objetivo del ejercicio de simulación se centra en la composición y el volumen de las importaciones hacia ese mercado. Por ejemplo, se supone que la oferta de exportaciones de un bien específico (como piñas) de un país exportador (Guinea Ecuatorial) está vinculada al precio buscado en el mercado importador. La elasticidad de la oferta de exportaciones determina la respuesta de la oferta a los cambios en el precio de las exportaciones. SMART asume una elasticidad de oferta de exportaciones infinita, lo que significa que las curvas de oferta de exportaciones son planas y los precios mundiales de cada variedad (por ejemplo, piñas de Guinea Ecuatorial) se determinan exógenamente, conocido como el supuesto del tomador de precios. Además, SMART puede operar con elasticidades finitas, donde las funciones de oferta de exportaciones tienen pendiente ascendente, lo que implica un efecto tanto en los precios como en las cantidades.

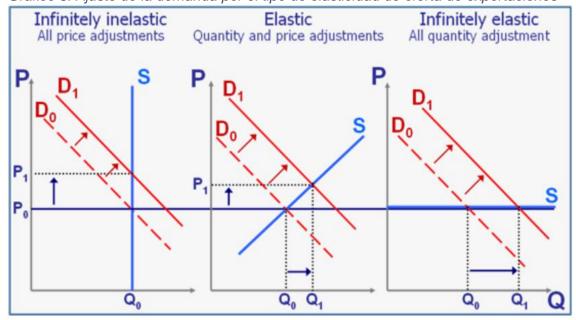


Gráfico 5: Ajuste de la demanda por el tipo de elasticidad de oferta de exportaciones

Fuente: Ayuda en línea de WITS sobre SMART

llustramos en el grafico el proceso de ajuste cuando la curva de demanda  $(D_0 \ a \ D_1)$  se mueve hacia la derecha en tres situaciones que difieren solo por el tipo de elasticidad de la oferta (S).

La elasticidad de la oferta de exportaciones puede manifestarse según el gráfico 5 de varias formas:

- Infinitamente inelástica: El mercado se ajusta exclusivamente a través del precio (de P<sub>0</sub> a P<sub>1</sub>), ya que la cantidad ofrecida por los proveedores permanece constante.
- Infinitamente elástica: El ajuste del mercado ocurre únicamente a través de la cantidad (de  $Q_0$  a  $Q_1$ ), dado que los proveedores pueden satisfacer cualquier nivel de demanda al mismo precio  $(P_0)$ .
- Algo elástica: El mercado se ajusta tanto a través de los precios como de las cantidades (de  $P_0$  a  $P_1$  y de  $Q_0$  a  $Q_1$ ).

A nivel de la demanda, SMART utiliza el supuesto de Armington (1969) como señalado más arriba, para definir el comportamiento del consumidor, asumiendo sustituciones imperfectas entre diferentes fuentes de importación (variedades distintas). En este enfoque, los bienes importados de distintos países, definidos a nivel de 6 dígitos del Sistema Armonizado, son sustitutos imperfectos. Por ejemplo, las piñas de Guinea Ecuatorial son sustitutos imperfectos de piñas de Camerún. Este supuesto permite que un acuerdo comercial preferencial no cause un cambio drástico, evitando que toda la demanda de importaciones se desplace hacia el país beneficiado por el arancel preferencial.

De manera general, en el mercado internacional los países compiten para abastecer el mercado mediante exportaciones, y el modelo simula los cambios en la composición y el volumen de las importaciones en dicho mercado tras una reducción arancelaria u otro cambio en la política comercial de manera especifico. La herramienta SMART, por defecto, asume una elasticidad de la oferta de exportación infinita para cada país extranjero, lo que implica que cada país puede exportar cantidades ilimitadas de un bien a un precio fijo (precio internacional). Esta hipótesis es adecuada para un país importador (caso de un país pequeño) cuya demanda es insignificante para influir en los precios internacionales de los exportadores. Si los cambios en la cantidad importada de un país pueden influir en el precio del socio extranjero, SMART puede ajustarse para utilizar una elasticidad finita de la oferta de exportación.

Sin embargo, es necesario determinar el valor de este parámetro e incorporarlo al análisis para reflejar adecuadamente esta interdependencia dentro del modelo. Subrayar como señalado más arriba que un Acuerdo de Libre Comercio (ALC) estimula un aumento de las importaciones procedentes de los países que se benefician del comercio preferencial debido a la reducción de precios. En definitiva, el país importador experimentará un incremento en sus importaciones (creación de comercio), los socios exportadores del ALC verán un aumento en sus exportaciones, y los exportadores externos al acuerdo observarán una disminución en sus exportaciones (desviación de comercio). Además de los efectos comerciales, la herramienta SMART también puede calcular los cambios en los ingresos arancelarios.

SMART asume que la elasticidad de sustitución entre las variedades del producto es la misma para cualquier par de variedades. Para simular los efectos de un Acuerdo de Libre Comercio (ALC) la herramienta SMART, requiere los siguientes insumos (datos), que pueden ser obtenidos de World Integrated Trade Solutions (WITS) o de otras fuentes alternativas de información: (a) el valor de las importaciones de cada socio extranjero, (b) el nivel de arancel aplicado a cada socio extranjero, (c) la elasticidad de la demanda de importación para el producto, (d) la elasticidad de la oferta de exportación

IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

para el producto, y (e) la elasticidad de sustitución entre las diferentes variedades del producto. El modelo presenta ventajas significativas debido a su facilidad de aprendizaje y aplicación ya que el conjunto base de datos está integrada en WITS, la herramienta es capaz de generar resultados cuantitativos importantes sobre los efectos de un Acuerdo de Libre Comercio y sobre los ingresos arancelarios, permitiendo un análisis detallado con datos comerciales desagregados hasta los 6 dígitos del sistema armonizado. Sin embargo, su principal limitación radica como modelo de equilibrio parcial, lo cual implica que sus resultados se ajustan únicamente a los efectos directos de un cambio en la política comercial en un mercado específico y no tiene en cuanta las políticas comerciales internas de los diferente países o regiones.

## 4.2 ESPECIFICACIÓN DEL MODELO CON SUS EFECTOS

En función de los distintos objetivos, se utiliza modelos para responder a la pregunta de la investigación. Por lo tanto, con respecto a los objetivos de nuestro estudio, el modelo de equilibrio parcial es el mejor utilizado ya que los resultados se enfocarán desde la perspectiva del país exportador como importador. Específicamente, se analiza el efecto de la creación y desviación del comercio.

SMART presenta los resultados de cualquier cambio en la política comercial a través de una serie de variables. En particular, informa sobre los efectos en los flujos comerciales, es decir, las importaciones provenientes de diversas fuentes. Además, descompone los efectos comerciales en creación y desviación de comercio.

#### Creación de comercio

En este marco analítico, la creación de comercio se estima como el incremento directo en las importaciones como resultado de una disminución o eliminación en los aranceles entre dos países o regiones que liberan su comercio. En este estudio, se empleó la fórmula desarrollada por Laird & Yeats (1986) para estimar este fenómeno económico.

$$TC_{ijk} = M_{ijk} \varepsilon_{x} \frac{dt_{ijk}}{\left(1 + t_{ijk}\right) \left(1 - \frac{\varepsilon_{m}}{\varepsilon_{x}}\right)}$$

### Desviación de comercio

Los mismos investigadores Laird & Yeats (1986) también desarrollaron un método para estimar el efecto de desviación del comercio basado en la elasticidad de sustitución. La desviación de comercio se refiere al incremento en las importaciones desde los países socios de un acuerdo de libre comercio que reemplaza a las importaciones provenientes de países que podrían producir más eficientemente.

$$TD_{ijk} = \frac{\sum M_{ijk} * \sum M_{ijK} * \sigma \frac{d\left(\frac{P_{ijk}}{P_{ijK}}\right)}{\frac{P_{ijk}}{P_{ijK}}}}{\sum M_{ijk} + \sum M_{ijK} + \sum M_{ijk} * \sigma \frac{d\left(\frac{P_{ijk}}{P_{ijK}}\right)}{\frac{P_{ijk}}{P_{ijK}}}$$

i: subíndice que indica la mercancía de Vietnam/EU

j: subíndice que denota los datos del país nacional/importador (Vietnam/UE)

k: se denota para indicar los datos de un país extranjero.

K: se utiliza para indicar los datos de un país como exportador alternativo.

TC: se denota como Creación de Comercio

TD: se denota como Desviación de Comercio

P: indica el Precio final de un bien representativo en un país importador (Vietnam/EU)

M: indica Importaciones

 $\varepsilon_x$ : indica la elasticidad de oferta de exportación

 $\varepsilon_m$ : indica la elasticidad de la demanda de importaciones

σ: indica la elasticidad de sustitución

t: indica el arancel efectivo, que se puede definir como el arancel del país más favorecido

El siguiente grafico 6 muestra los efectos de la creación y desviación de comercio. A y B son dos países socios desde los cuales el mercado en cuestión importa el bien g. La cantidad total consumida,  $q_0$ , se importa de ambos países, A y B. Las cantidades importadas de A  $(A_0)$  y B  $(B_0)$  están determinadas por  $E_0$ , que es el punto de intersección entre  $q_0$  y la línea que representa el precio relativo de las dos variedades.

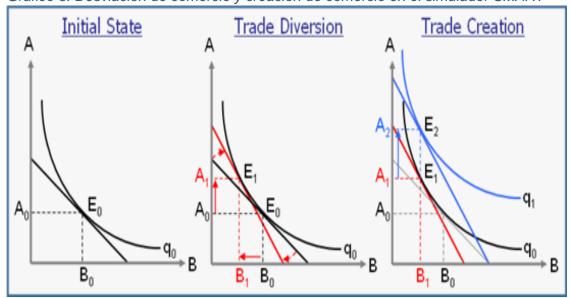


Gráfico 6: Desviación de comercio y creación de comercio en el simulador SMART

Fuente: Ayuda en línea de WITS sobre SMART

**Efecto de creación de comercio**: la reducción de los aranceles sobre las importaciones del socio A disminuye el precio nacional de la variedad proveniente de A. Esto también genera un efecto sobre los ingresos, permitiendo alcanzar una mayor cantidad compuesta  $q_1$ . Con el mismo nivel de gasto, los consumidores pueden ahora importar una mayor cantidad de la variedad originaria de A (de  $A_1$  a  $A_2$ ).

**Efecto de desviación de comercio**: Conceder un arancel preferencial al socio A disminuye su precio relativo en comparación con B. Aunque el consumo del bien compuesto no varía, la línea del precio relativo se vuelve más inclinada. Esto conduce a un nuevo equilibrio  $(E_1)$ , donde las importaciones desde A incrementan (de  $A_0$  a  $A_1$ ) mientras que las importaciones desde B disminuyen de manera proporcional (de  $B_0$  a  $B_1$ ).

## IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

En resumen, el país exportador A mejorará su saldo comercial al beneficiarse tanto del efecto de desviación como del efecto de creación de comercio. Por otro lado, el país exportador B verá un deterioro en su balanza comercial debido al efecto de desviación de comercio. Un tercer componente relacionado con los efectos comerciales de la liberalización es el denominado efecto precio. Este se define como el incremento en el precio mundial del bien cuya demanda aumenta en uno o varios de los países importadores a causa de una reducción arancelaria. Mientras que los efectos de desviación y creación de comercio se refieren a cambios en la cantidad demandada del bien importado, el efecto precio representa una variación en el valor de importación debido a un aumento en el precio mundial. No obstante, este efecto es nulo en el análisis de un país importador pequeño.

#### Efectos sobre el bienestar social

Además, mediante el simulador SMART es posible determinar cómo afectarían los cambios en la política comercial a los ingresos por aranceles, el excedente del consumidor y al bienestar social en el contexto de la liberalización comercial parcial en un país de pequeño.

El siguiente grafico 7 muestra la relación entre los ingresos por aranceles, el excedente del consumidor y los cambios en el bienestar. Se representa el mercado de un bien importado específico con las curvas de demanda (D) y oferta (S), donde se asume que la oferta de exportación es perfectamente elástica.

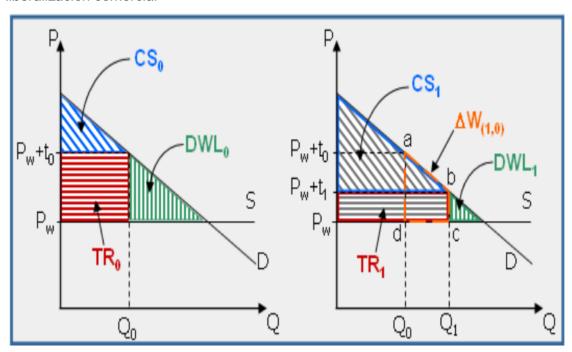


Gráfico 7: Análisis del bienestar social de un país pequeño en un proceso de liberalización comercial

Fuente: Ayuda en línea de WITS sobre SMART

La variación en los ingresos arancelarios se calcula como la diferencia entre los ingresos arancelarios antes y después de la liberalización comercial. Antes de la apertura, se calculan multiplicando el tipo arancelario inicial por el valor de las importaciones iniciales, expresados en  $TR_0$  Después de la apertura, se multiplican el nuevo tipo arancelario y el nuevo valor de importaciones, expresados en  $TR_1$ . Esta variación está

influenciada por la elasticidad de la demanda de importaciones (representada por la curva D) y el cambio en el tipo arancelario (t). Por tanto:  $\Delta TR = TR_0 - TR_1$ .

En la mayoría de los casos, esta variación es negativa, ya que los ingresos arancelarios suelen disminuir debido al incremento en las importaciones no es suficiente para compensar la pérdida de ingresos por la reducción en el tipo arancelario. La elasticidad de la demanda de importaciones viene dada por SMART y depende del sector de producción objeto de estudio (maquinaria eléctrica y electrónica; aparatos mecánicos y repuestos).

La variación en el bienestar social  $\Delta W_{(1;0)}$  se define como la diferencia entre el bienestar social antes y después de la liberalización comercial. El gráfico 7, muestra la variación corresponde al área a-b-c-d, la cual representa las ganancias de la economía del país importador como resultado de la reducción arancelaria.

Estas ganancias se generan por dos efectos principales:

- 1. Un aumento en los ingresos arancelarios ( $t_1\Delta Q$ ) debido al incremento en las importaciones, que pasan de  $Q_0$  a  $Q_1$ .
- 2. Un aumento en el excedente de los consumidores, también derivado del incremento en las importaciones.

Si se utilizan los valores de elasticidad interna de la demanda de importaciones según SMART, la simulación de la liberalización arancelaria revela que, en la mayoría de los casos, hay una disminución en los ingresos arancelarios. Esto indica que las ganancias adicionales por el aumento en las importaciones no son suficientes para compensar la pérdida de ingresos debida a la reducción de los aranceles.

### 4.3 MARCO ANALÍTICO DE LA HERRAMIENTA SMART

Tras revisar los marcos teóricos y las investigaciones empíricas previas, hemos determinado que la aplicación de la herramienta SMART en nuestra investigación para evaluar el impacto de la eliminación de aranceles bajo el Acuerdo de Libre Comercio en las importaciones de productos del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos entre la Unión Europea y Vietnam. Este sector de la economía siendo el más utilizado en el comercio internacional en los tres últimos años según Oec.world (2022), WITS-Comtrade de UNSD, Banco Mundial, etc. Por lo tanto, SMART nos permite obtener simulaciones que nos aproximan eficientemente a la realidad sobre los efectos de la liberalización comercial de estos dos bloques económicos.

Consideramos que este modelo de equilibrio parcial es apropiado para el estudio por varias razones. El modelo SMART funciona como una herramienta que permite simular el impacto anticipado de un ALC a partir de un año determinado. Como ya señalado más arriba, a diferencia del enfoque del modelo de Equilibrio General Calculable (EGC), que examina todos los mercados y sectores de la economía de manera integral, el modelo SMART nos permite evaluar específicamente el impacto de un Acuerdo de Libre Comercio (ALC) en un sector o producto particular de manera detallada e incluso desagregando hasta los 6 dígitos según el sistema armonizado. Esta capacidad que tiene nos permite profundizar el análisis del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de

## IMPACTO DEL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UE-VIETNAM: UN ANÁLISIS EX ANTE DEL SECTOR DE MAQUINARIA

grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos.

Utilizamos el modelo SMART, para evaluar el impacto de la propuesta de reducción arancelaria bajo el Acuerdo de Libre Comercio (ALC) en el comercio del sector de maquinaria eléctrica y electrónica, aparatos mecánicos y repuestos entre la Unión Europea y Vietnam. El escenario específico de reducción arancelaria considerado implica una eliminación completa del arancel a corto y largo plazo según se prevé entre ambas regiones para incrementar el comercio internacional. Con la herramienta SMART, hemos evaluado el impacto de la eliminación de aranceles en las importaciones de productos del sector de maquinaria eléctrica y electrónica, aparatos mecánicos y repuestos entre la Unión Europea y Vietnam. La simulación de reducción arancelaria se analiza bajo la premisa de que Vietnam actúa como país importador (país pequeño), beneficiándose de la reducción de aranceles en los productos de maquinaria eléctrica y electrónica, aparatos mecánicos y repuestos que importa de la UE. Igualmente analizaremos a la Unión Europea como importador y observar los posibles efectos de la integración económica.

Este modelo permite observar cómo variará el valor de las importaciones de estos productos desde Vietnam y la UE tras la reducción arancelaria. Es importante subrayar que las elasticidades son una premisa fundamental en esta metodología de simulación. La elasticidad de sustitución se deriva del supuesto de Armington (1969), que asume sustituciones imperfectas entre productos importados de diferentes fuentes. (Feenstra, et at., 2018), en su artículo "en busca de las elasticidades de Armington", investigan elasticidades en un modelo que utiliza una estructura de preferencias CES anidada, explorando técnicas de estimación de las elasticidades macro y micro utilizando tanto datos simulados de un modelo de tipo Melitz como datos de producción de EE. UU. Dichas elasticidades estaban entorno a dos puntos y décimas. Nosotros, para nuestro estudio en el caso de Vietnam y la Unión Europea, hemos considerado la elasticidad de sustitución de 2,5 para el sector de maquinaria eléctrica y electrónica; aparatos mecánicos y repuestos. Por otro lado, la elasticidad de la oferta de exportación se considera infinita, estableciéndose en 99 dentro del modelo SMART que implica que la demanda de importación no cambia los precios internacionales de los productos. La razón por la cual se establece un valor infinito es porque el suministro de un país único, como Vietnam o un bloque económico como la Unión Europea, en comparación con el mercado mundial, lo que implica que sus exportaciones no afectan significativamente el precio del producto.

En nuestro estudio, vamos a analizar los efectos de la liberalización comercial entre la Unión Europea y Vietnam en el sector de la máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos. Mostraremos nuestros resultados desglosados a nivel de categoría de 6 dígitos del sistema armonizado.

#### 4.4 SIMULACIONES UTILIZADOS EN LA HERRAMIENTA SMART

Para la obtención de los resultados, en la simulación de la herramienta, hemos realizado dos escenarios como sigue:

Simulación 1: Hemos considerado primeramente a Vietnam como país importador (país pequeño) del producto HS85: máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, proveniente de la Unión Europea, considerando el valor 2,5 como la elasticidad de sustitución y la elasticidad de oferta de exportación de 99 para el año 2019; Vietnam como país importador (país pequeño) su demanda no altera el precio internacional de los bienes de HS85. SMART considera que todos los países hacen frente a precios internacionales determinados en el mercado. Como consecuencia, el precio internacional viene dado y el cambio en el precio doméstico es el efecto directo de los cambios en los aranceles, y finalmente dentro de la herramienta hemos considerado la liberalización completa de los aranceles. Considerando Vietnam como país pequeño cualquier cambio en la política comercial no va a alterar el precio internacional de cada variedad de bienes del sector de maquinaria.

Simulación 2: En este escenario hemos considerado la Unión Europea como importador (bloque económico pequeño) del mismo producto máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, provenientes de Vietnam, con la misma elasticidad de sustitución de 2,5 y la elasticidad de oferta de exportación de 99 en el mismo periodo 2019. Considerando la Unión Europea como importador (bloque económico pequeño) su demanda no altera el precio internacional de los bienes de HS85, el precio internacional viene dado y el cambio en el precio doméstico es el efecto directo de los cambios en los aranceles y finalmente la liberalización completa de los aranceles de dicho sector. En esta simulación consideramos igualmente a la Unión Europea como bloque económico pequeño, por lo tanto, cualquier cambio en la política comercial no va a alterar el precio internacional de cada variedad de bienes del sector de maquinaria.

## 4.5 FUENTES DE DATOS

El modelo de equilibrio parcial SMART y su herramienta de simulación son componentes clave de la plataforma World Integrated Trade Solution (WITS), desarrollada por el Banco Mundial en colaboración con la UNCTAD. En este estudio, los valores de importación de Vietnam y la Unión Europea y otros socios están integrados en la base de datos UNCOMTRADE (United Nations Commodity Trade Statistics Database) y Trade Map de la ONU, TRAINS (Trade Analysis and Information System) y la Integrated Database (BID) de la OMC. Dado el enfoque de nuestra investigación sobre los efectos anticipados de un Acuerdo de Libre Comercio (ALC) en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos entre Vietnam y la Unión Europea, con el propósito de evaluar los impactos totales principalmente en la creación de comercio y desviación de comercio, efectos de ingresos arancelarios y bienestar social.

## 5. RESULTADOS

Según los WITS las importaciones y exportaciones del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos han representado a nivel mundial grandes cantidades en ambas economías. La Unión Europea importó a nivel mundial alrededor de 296,8 millones de USD y exportó alrededor de 193,3 millones de USD en 2019. Por otra parte, Vietnam igualmente importó a nivel mundial alrededor de 77,7 millones de USD y exportó alrededor de 97,1 millones de USD en 2019.

## 5.1 ANÁLISIS DEL EFECTO DE INTEGRACIÓN DE LA ECONOMÍA DE EU-VIETNAM

Para muchos países, una gran parte del comercio internacional tiene lugar dentro de la misma industria o sector de actividad, incluso a altos niveles de desagregación estadística. Una medida muy utilizada de la importancia del comercio intra-industrial es el índice Grubel-Lloyd.

### El índice de Grubel y Lloyd (GL)

$$GL_{k}^{ij} = \frac{\left(X_{k}^{ij} + M_{k}^{ij}\right) - \left|X_{k}^{ij} - M_{k}^{ij}\right|}{X_{k}^{ij} + M_{k}^{ij}} = 1 - \frac{\left|X_{k}^{ij} - M_{k}^{ij}\right|}{X_{k}^{ij} + M_{k}^{ij}}$$

$$0 \le GL_k^{ij} \le 1$$

 $X_k^{ij}$  : denota las exportaciones del país i al país j del bien en el sector k

 $\mathit{M}_{k}^{ij}$  : denota las importaciones del país i al país j del bien en el sector k

Por construcción, el índice GL oscila entre cero y uno. Si, en un sector, un país es sólo exportador o sólo importador, el segundo término (valor absoluto) será igual a la unidad y, por tanto, el índice será cero, lo que indica la ausencia de comercio intra-industrial. Por el contrario, si un país de este sector exporta e importa a la vez, el índice se acercará más al número uno a medida que aumente la similitud en el valor de las importaciones y las exportaciones.

Tabla 1: Índice de comercio intra-industrial del sector de maguinaria

Indice de Grubel y Lloyd	EU-Vietnam
GL	0,39

Fuente: Cálculos del autor a partir de Oec.world

En 2019 según la tabla 1, el índice de GL entre la Unión Europea-Vietnam oscila en torno a 0,39 en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, por lo tanto, Según Durán y Álvarez (2008), se definen tres niveles para el análisis del IGL: mayor a 0,33 (indicios de comercio intra-industrial), mayor a 0,10 y menor a 0,33 (potencial comercio intra-industrial), y menor a 0,10 (relaciones inter-industriales). Es decir que, un índice de 0,39 señala la existencia de comercio intra-industrial en el sector de maquinaria.

### 5.2 EFECTOS EX ANTE A LA LIBERALIZACIÓN DEL LIBRE COMERCIO EN LA UNIÓN EUROPEA

Los resultados obtenidos en este apartado, están en base a la simulación 2 del apartado de metodología, donde hemos considerando la Unión Europea como importador (bloque económico pequeño).

#### 5.2.1 Análisis de las exportaciones de la Unión Europea del HS85 en 2019

El grafico 8 ilustra los resultados de la liberalización comercial antes y después en las exportaciones de los 5 países que más han contribuido en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos. El primer país destinatario de las exportaciones de la UE es China con el valor de las exportaciones alrededor de 133,3 miles de millones de UDS, la segunda posición la ocupa Vietnam con el valor de las exportaciones alrededor de 20,6 miles de millones de UDS y la quinta posición la ocupa Taiwán con el valor de las exportaciones de 13,2 miles de millones de USD. No se ha registrado una gran diferencia en las exportaciones a nivel general antes y después de la liberalización arancelaria.

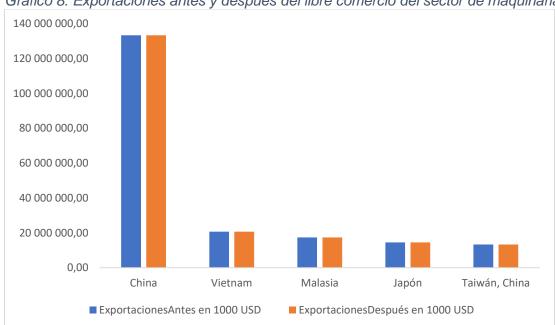


Gráfico 8: Exportaciones antes y después del libre comercio del sector de maquinaria

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

#### 5.2.2 Análisis de las importaciones de la Unión Europea del HS85 en 2019

En 2019, según la tabla 2, se estima que los productos que más importaría la Unión Europea en el sector de máquinas son los teléfonos, incluidos los teléfonos inteligentes y demás teléfonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas; los demás aparatos de emisión, transmisión o recepción de voz, imagen u otros datos, incluidos los de comunicación en red con o sin cable con el valor de 46.8 miles de millones de USD, ocupando la primera posición y las demás partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente de los módulos de visualización ("display") de pantalla plana, incluso que incorporen pantallas táctiles, aparatos emisores de radiodifusión o

televisión, incluso con aparato receptor o de grabación o reproducción de sonido incorporado; cámaras de televisión, cámaras fotográficas digitales y videocámaras, aparatos de radar, radionavegación o radiotelemando, aparatos receptores de radiodifusión, incluso combinados en la misma envoltura con grabador o reproductor de sonido o con reloj y monitores y proyectores, que no incorporen aparato receptor de televisión; aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radiodifusión o grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado, con el valor de 10,5 miles de millones de USD ocupando la quinta posición.

Tabla 2: Los top 5 productos importados del sector de maguinaria

Número	Informante	Código del producto	Importaciones Antes en 1000 USD
1	Unión Europea	851712	46 815 860
2	Unión Europea	851762	34 383 336
3	Unión Europea	854231	19 584 294
4	Unión Europea	854239	11 396 990
5	Unión Europea	852990	10 503 104

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

## 5.2.3 Análisis del efecto creación de comercio en la Unión Europea del HS85 en 2019

En 2019, según la tabla 3 observamos el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos el efecto creación de comercio en la Unión Europea modesto, con el valor alrededor de 5.974 miles de USD.

Tabla 3: Efecto creación de comercio del sector de maquinaria

Informante	Socio	Código del producto	Efecto Creación Comercio en 1000 USD
Unión Europea	Vietnam	85	5 974,96

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

## 5.2.4 Análisis del efecto desviación de comercio en la Unión Europea en 2019

En 2019, los resultados de la tabla 4 muestran que en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, los países que se verían más afectados por la liberalización comercial entre la Unión Europea y Vietnam serían principalmente los asiáticos, encabezados por China que representa más de la mitad de los demás 4 países (Turquía, Japón, Republica de corea, Estados Unidos), la segunda posición la ocupa Turquía y la quinta posición Estados Unidos.

Tabla 4: Efecto desviación de comercio del sector de maquinaria

Número	Informante	Socio	Código del	Efecto desviación de
			producto	Comercio en 1000 USD
1	Unión Europea	China	85	-6 062,53
2	Unión Europea	Turquía	85	-2 749,88
3	Unión Europea	Japón	85	-837,46
4	Unión Europea	República de Corea	85	-803,20
5	Unión Europea	Estados Unidos	85	-777,61

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

## 5.2.5 Análisis de efectos de ingresos arancelarios en la Unión Europea del HS85 en 2019

En 2019, según la tabla 5 los productos que se verían afectados negativamente por los ingresos arancelarios después de la liberalización comercial serían los demás, en colores de aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radiodifusión o de grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado, ocupando la primera posición, la segunda posición la ocupa los demás Monitores y proyectores, que no incorporen aparato receptor de televisión; aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radiodifusión o grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado y en quinta posición la ocupa los demás motores de corriente continua; generadores de corriente continua, excepto los generadores fotovoltaicos de potencia inferior o igual a 750 W.

Tabla 5: Efecto ingreso arancelario de los top 5 productos del sector de maguinaria

Número	Informante	Código del producto	Efecto ingreso arancelario en 1000 USD
1	Unión Europea	852872	-2 690,25
2	Unión Europea	852859	-1 580,71
3	Unión Europea	852871	-1 482,27
4	Unión Europea	852721	-1 242,73
5	Unión Europea	850131	-68,105

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

#### 5.2.6 Análisis del efecto bienestar en la Unión Europea del HS85 en 2019

En 2019, según los resultados de la tabla 6 el efecto bienestar social en la Unión Europea del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos es muy sencillo con el valor de 5.974,9 miles de USD.

Tabla 6: Efecto bienestar del sector de maquinaria

Informante	Código del producto	Bienestar en 1000 USD
Unión Europea	85	5 974,96

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

## 5.3 EFECTOS EX ANTE DE LA LIBERALIZACIÓN EN LA ECONOMÍA DE VIETNAM

Los resultados obtenidos en esta sección, están en base a la simulación 1 del apartado de metodología, donde hemos considerando Vietnam como importador (país pequeño).

#### 5.3.1 Análisis de las exportaciones de Vietnam en 2019

En 2019, según los resultados del gráfico 9 las exportaciones de Vietnam hacia la Unión Europea antes y después de la liberalización de comercio tendrían un impacto significativo en algunos países de la Unión, ocupando la primera posición Irlanda con el valor alrededor de 2,5 miles de millones de USD antes y después de la liberalización, Alemania ocupa la segunda posición con el valor de 460.697 miles de USD antes y 519.052 miles de USD después y la quinta posición la ocupa España con el valor de 72.246 miles de USD antes y con 83.769 miles de USD después igualmente de la liberalización arancelaria.

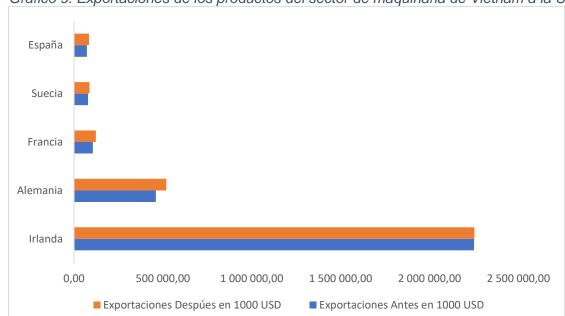


Gráfico 9: Exportaciones de los productos del sector de maquinaria de Vietnam a la UE

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

#### 5.3.2 Análisis de las importaciones de Vietnam del HS85 en 2019

En 2019, según la tabla 7 se estima que los productos que más importaría Vietnam dentro del sector de maquinaria serían los demás tipos de circuitos eléctricos integrados con el valor de 18,1 miles de millones de USD, ocupando la primera posición, la segunda posición la ocupa los demás aparatos de transmisión o recepción de voz, imagen u otros datos, incluidos los de comunicación en red con o sin cable de los Teléfonos, incluidos los teléfonos inteligentes y demás teléfonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas; los demás aparatos de emisión, transmisión o recepción de voz, imagen u otros datos, incluidos los de comunicación en red con o sin cable con el valor de 13,6 miles de millones de USD y la quinta posición la ocupa los dispositivos semiconductores fotosensibles, incluidas las células fotovoltaicas, aunque estén ensambladas en módulos o paneles; diodos emisores de luz con el valor de 3,0 miles de millones de USD.

Tabla 7: Importaciones de los top 5 productos del sector de maquinaria

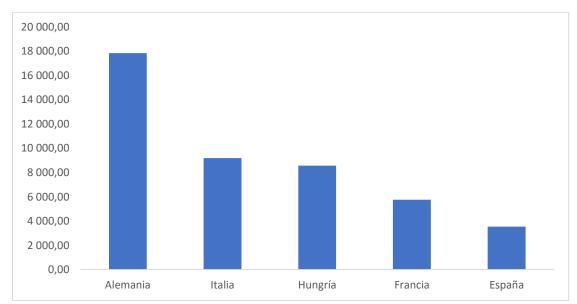
Número	Informante	Código del producto	Importaciones Antes en 1000 USD
1	Vietnam	854239	18 170 636
2	Vietnam	851770	13 267 263
3	Vietnam	854231	11 047 942
4	Vietnam	853400	3 554 704
5	Vietnam	854140	3 095 809

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

#### 5.3.3 Análisis del efecto creación de comercio de Vietnam en 2019

En 2019, según el grafico 10 se estima que los países de la Unión Europea que más contribuirían en la creación de comercio de Vietnam sería Alemania, ocupando la primera posición con alrededor de 17.850 miles de USD, la segunda posición la ocupa Italia con el valor de 90.185 miles de USD y la quinta posición la ocupa España con el valor de 3.534 miles de USD.

Gráfico 10: Efecto creación de comercio de 5 países de la Unión Europea



Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

#### 5.3.4 Análisis del efecto desviación de comercio en Vietnam en 2019

En 2019, según los resultados de la tabla 8 los principales socios de Vietnam que se verían más afectados por la liberalización arancelaria con la Unión Europea en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, sería principalmente China dentro de los 5 principales socios, su perdida representa más del doble de los demás 4 países asiáticos (República de Corea, Japón, Tailandia y Malasia), la segunda posición la ocupa la República de corea y la quinta posición la ocupa Malasia.

Tabla 8: Efecto desviación de comercio de los top 5 países del sector de maguinaria

Número	Informante	Socios	Código del producto	Efecto desviación de Comercio en 1000 USD
1	Vietnam	China	85	-63 982,17
2	Vietnam	República de Corea	85	-18 494,79
3	Vietnam	Japón	85	-14 916,46
4	Vietnam	Tailandia	85	-6 899,71
5	Vietnam	Malasia	85	-2 960,53

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

#### 5.3.5 Análisis del efecto de los ingresos arancelarios en Vietnam en 2019

En la tabla 9, se estima que los productos que se verían más afectados negativamente en los ingresos arancelarios serían los demás aparatos para corte, seccionamiento, protección, derivación, empalme o conexión de circuitos eléctricos para una tensión inferior o igual a 1 000 V; conectores de fibras ópticas, haces o cables de fibras ópticas, ocupando la primera posición y la quinta posición son los demás aparatos de alumbrado o señalización visual, limpiaparabrisas, eliminadores de escarcha o vaho, eléctricos, de los tipos utilizados en velocípedos o vehículos automóviles.

Tabla 9: Efecto ingreso de los top 5 productos del sector de maguinaria

Número	Informante	Código del producto	Efecto renta en
			1000 USD
	Vietnam	853690	-7 306,75
1			
	Vietnam	850131	-7 144,44
2			
	Vietnam	853710	-6 897,93
3			
	Vietnam	851660	-3 806,29
4			
	Vietnam	851220	-2 819,93
5			

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

#### 5.3.6 Análisis del efecto bienestar social en Vietnam en 2019

Los resultados de la tabla 10 muestran el efecto bienestar social del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos modesto, con el valor de 2.410 miles de USD.

Tabla 10: Efecto bienestar del sector de maguinaria

Informante	Código del producto	Bienestar en 1000 USD	
Vietnam	85	2 410,78	

Fuente: Cálculos del autor a partir de los resultados de la simulación SMART

### 6. CONCLUSIÓN Y RECOMENDACIONES

Los resultados de las simulaciones obtenidos en nuestro estudio muestran que pueden existir ciertos mecanismos que se puede adoptar a nivel de los diferentes Estados, Regiones o bloques económicos para impulsar el crecimiento económico y social a través del enfoque de comercio internacional utilizando un modelo de equilibrio parcial, principalmente en la liberalización comercial.

Los resultados presentan a la Unión Europea como un bloque económico con niveles de protección arancelaria bajos con respecto a su socio Vietnam, ya que hemos encontrado que existe un fuerte comercio intra-industrial del sector de la máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos con el índice de Grubel y Lloyd (GL) alrededor de 0,39.

En lo que respecta a los efectos de la liberalización arancelaria entre la Unión Europea y Vietnam, podemos destacar que encontramos varios productos que las dos economías podrían reforzar su actividad en el mercado común establecido, ya que representan un mayor grado de competitividad principalmente a nivel de creación de comercio e igualmente en el bienestar social de las dos economías. Las dos economías se verán beneficiadas por la integración comercial con la especialización en algunos productos del sector de maquinaria que se verían más competitivos a nivel de otros mercados asiáticos, Estados Unidos, América Latina y África. Encontramos en los resultados que los países asiáticos son los principales socios de Vietnam e igualmente para la Unión Europea y se han visto afectados por la liberalización comercial de ambas economías.

Para la Unión Europea, el efecto creación de comercio del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos ha sido modesto, con el valor alrededor de 5.974 miles de USD; los países que se verían más afectados por la liberalización comercial entre la Unión Europea y Vietnam serían principalmente los asiáticos, encabezados por China que representa más de la mitad de los demás 4 países (Turquía, Japón, Republica de corea, Estados Unidos), la segunda posición la ocupa Turquía y la quinta posición Estados Unidos: los productos que se verían afectados negativamente por los ingresos arancelarios después de la liberalización comercial serían los demás, en colores de aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radiodifusión o de grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado, ocupando la primera posición, la segunda posición la ocupa los demás Monitores y proyectores, que no incorporen aparato receptor de televisión; aparatos receptores de televisión, incluso con aparato receptor de radiodifusión o grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado y en quinta posición la ocupa los demás motores de corriente continua; generadores de corriente continua, excepto los generadores fotovoltaicos de potencia inferior o igual a 750 W; el efecto bienestar social en la Unión Europea del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos es muy modesto con el valor alrededor de 5.974,9 miles de USD.

Para Vietnam, se estima que los países de la Unión Europea que más contribuirían en la creación de comercio de Vietnam sería Alemania, ocupando la primera posición con alrededor de 17.850 miles de USD, la segunda posición la ocupa Italia con el valor de 90.185 miles de USD y la quinta posición la ocupa España con el valor de 3.534 miles de USD; los principales socios de Vietnam que se verían más afectados por la liberalización arancelaria con la Unión Europea en el sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, sería principalmente China dentro de los 5 principales socios, su perdida representa más del doble de los demás 4 países asiáticos (República de Corea, Japón, Tailandia y Malasia), la segunda posición la ocupa la República de corea y la quinta posición la ocupa Malasia; los productos que se verían más afectados negativamente en los ingresos arancelarios serían los demás aparatos para corte, seccionamiento, protección, derivación, empalme o conexión de circuitos eléctricos para una tensión inferior o igual a 1 000 V; conectores de fibras ópticas, haces o cables de fibras ópticas, ocupando la primera posición y la quinta posición son los demás aparatos de alumbrado o señalización visual, limpiaparabrisas, eliminadores de escarcha o vaho, eléctricos, de los tipos utilizados en velocípedos o vehículos automóviles; el efecto bienestar social del sector de maquinaria es modesto, con el valor de 2.410 miles de USD.

En conclusión, según los resultados obtenidos de las simulaciones, el impacto del Tratado de Libre Comercio entre la UE y Vietnam en el sector de la maquinaria, aunque es positivo en términos de bienestar social, tiene un impacto limitado dado que los aranceles en el sector de maquinaría partían de valores muy bajos antes del Tratado; en especial, desde el lado de la UE.

Finalmente podemos recomendar a los Gobiernos de los dos bloques económicos de buscar un comercio de especialización de los diferentes productos de importación y exportaciones que podrían competir con otros mercados, ya que la ventaja que tiene la liberalización arancelaria es el aumento de las importaciones de los productos del sector de máquinas, aparatos y material eléctrico, y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido, aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido en televisión, las partes y accesorios de estos aparatos, que permitirá producir aún más dichos productos y expandir la comercialización en otros mercados. Los responsables políticos de ambas economías deberían apoyar las empresas nacionales de ambas economías y del sector para que sean más competitivos en el mercado, promover activamente la participación en los acuerdos comerciales, la integración con países que tienen ventajas en el suministro de materias primas o con países que son importantes socios importadores entre ambas economías.

Las implicaciones políticas a nivel de cada bloque económico podría ser la creación de empresas para permitir que los productos de exportación que se verán afectadas por la desviación de comercio puedan ser auto suficientes en los mercados de la Unión Europea y Vietnam. Los países que se verían muy afectados y estarían en contra de la liberalización comercial de estos bloques económicos serían principalmente asiáticos, por ejemplo: China, Correa del Sur, Tailandia, Japón, etc. Estados Unidos y algunos países que no forman parte de la Unión Europea.

Nuestro trabajo de fin de master se ha centrado en analizar el acuerdo de libre comercio entre la Unión Europea y Vietnam, resaltando las relaciones políticas y económicas, igualmente analizando el potencial económico que representa ambas economías. Utilizando el modelo de equilibrio parcial, hemos trabajado con el simulador del Banco Mundial SMART que es recomendado para este tipo de modelo y que viene integrado con los datos de importaciones, exportaciones con sus diferentes tipos de aranceles. El modelo no analiza los efectos indirectos, es decir, las políticas internas que puedan existir en los diferentes países que tienen suscrito o están en proceso de suscribir los acuerdos de libre comercio. Por lo tanto, hemos analizado con más énfasis los efectos directos de las implicaciones de la liberalización comercial.

La investigación se ha limitado en analizar una elasticidad de sustitución adoptada según el sector de actividad y la elasticidad de oferta de exportación infinita como recomienda la metodología del modelo. Subrayar que, para la ampliación del estudio, realizaríamos análisis de sensibilidad con los diferentes tipos de elasticidades (sustitución y oferta de exportación), a fin de constatar los diferentes efectos que tendría el sector de maquinaria en los dos bloques económicos, ya que no hemos encontrado las elasticidades de cada producto o sector de actividad para ser explorado en nuestra investigación del Acuerdo de Libre Comercio entre la Unión Europea y Vietnam.

Para mejorar la precisión de la simulación en el modelo SMART, pensamos que la herramienta debería tener integrada las diferentes elasticidades de sustitución por producto, sector de actividad, país, región y bloque económico, etc. a fin de tener simulaciones más concisas, ya que el tema de la liberalización comercial entre países se considera en los Estados y se extiende cada vez más en los últimos años y forma parte de las políticas de fortalecimiento de las economías entre países, Regiones y bloques económicos.

#### **REFERENCIAS**

Ahmed, S. (2010). India-ASEAN free trade agreement: A sectoral analysis. Available at SSRN 1698849.

Armington, P. S. (1969). A Theory of Demand for Products Distinguished by Place of Production. *Staff Papers-International Monetary Fund*, 159-178.

Baker, P., Vanzetti, D., & Pham, L. H. (2014). Sustainable impact assessment: EU-Vietnam FTA. Hanoi: MUTRAP IV.

Cheong, D. (2010). Methods for ex ante economic evaluation of free trade agreements (No. 52). ADB working paper series on regional economic integration.

Choudhry, S., Kallummal, M., & Varma, P. (2013). Centre for WTO Studies, Indian Institute of Foreign Trade.

Comisión Europea (2023a). Información de la Delegación de la UE en Vietnam sobre las relaciones de la UE y Vietnam, disponible en: https://www.eeas.europa.eu/vietnam/the-eu-and-vietnam en?s=184.

Comisión Europea (2023b). Información de los textos del Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Vietnam, disponible en: https://policy.trade.ec.europa.eu/eutrade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/vietnam/eu-vietnam-

agreement/texts-agreements\_en.

Comisión Unión europea (2023c). Información sobre datos y cifras de la economía de la Unión Europea, disponible en: https://european-union.europa.eu/principles-countries-history/key-facts-and-figures/economy es.

Durán, J., & Álvarez, M. (2008). Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial. Santiago de Chile: Cepal.

Feenstra, R. C., Luck, P., Obstfeld, M., & Russ, K. N. (2018). In search of the Armington elasticity. Review of Economics and Statistics, 100(1), 135-150.

Hill, C., Smith, M., & Vanhoonacker, S. (Eds.). (2023). International relations and the European Union. Oxford University Press.

Hoang, N. T., & Ngan, T. T. (2021). Impacts of EVFTA on the exportation of Vietnamese agricultural products to the EU market. Journal of International Economics and Management, 21(1), 1-23.

Jammes, O., & Olarreaga, M. (2005). Explaining smart and GSIM. The World Bank.

Karingi, S., Lang, R., Oulmane, N., Perez, R., Sadni, M., & Hammouda, H. B. (2005). Economic and welfare impacts of the EU-Africa Economic Partnership Agreements.

Laird, S., & Yeats, A. (1986). The UNCTAD trade policy simulation model. In United Nations Conference on Trade and Development (Vol. 19).

Le, T. H. (2017). Trade Impacts of the European Union–Vietnam Free Trade Agreement: The Sussex Framework Analysis. SECO/WTI Academic Cooperation Project Working Paper Series, 3.

Linh, B. D., Nguyen, L. Q. M., & Ahmed, R. (2021). The potential impacts of the EVFTA on Vietnam's imports of dairy products from the EU: a SMART model analysis. Journal of International Economics and Management, 21(2), 66-90.

Mundial, B. (2023). World Integrated Trade Solution. Obtenido de World Integrated Trade Solution: https://wits. worldbank. org.

Oec.World (2022a). Información del observatorio de complejidad económica sobre el comercio exterior de la UE disponible en:

https://oec.world/es/profile/international\_organization/european-union.

Oec.World (2022b). Información del observatorio de complejidad económica sobre el comercio exterior de Vietnam disponible en: https://oec.world/es/profile/country/vnm.

Othieno, L., & Shinyekwa, I. (2011). Trade, revenue and welfare effects of the East African Community Customs Union Principle of Asymmetry on Uganda: an application of Wits-Smart simulation model.

Philip, M. J., Laurenza, E., Pasini, F. L., Dinh, V. A., Nguyen, H. S., Pham, A. T., & Minh, N. L. (2011). The free trade agreement between Vietnam and the European Union: quantitative and qualitative impact analysis. MUTRAP III, Hanoi.

Tu, L. (2020). The Influences of the EU-Vietnam Free Trade Agreement on Services and Operations. Case: UUKU Consulting Oy.

Veeramani, C., & Saini, G. K. (2011). Impact of ASEAN-India Preferential trade agreement on plantation commodities: a simulation analysis. Economic and Political Weekly, 83-92.

Viner, J. (1950), The customs union issue, New York: Carnegie Endowment for International Peace.

Vo, T.T., Le, Q.H. and Hoang, T.H. (2018), "Effects of EVFTA on Vietnam's apparel exports: an application of WITS-SMART simulation model", Vol. 25 No. 2, pp. 4 - 28.

Vu, H. T. (2016). Assessing potential impacts of the EVFTA on Vietnam's pharmaceutical imports from the EU: an application of SMART analysis. SpringerPlus, 5, 1-22.

WTO (2012). A Practical Guide to Trade Policy Analysis, disponible en: Volume 1: A Practical Guide to Trade Policy Analysis (unctad.org)

### **ANEXOS**

### **ANEXO 1: NOMENCLATURA HS85 4 DÍGITOS**

Código del producto	HS - Descripción del producto combinado
•	MÁQUINAS, APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICO Y SUS PARTES; APARATOS DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE SONIDO, APARATOS DE GRABACIÓN O REPRODUCCIÓN DE IMÁGENES Y SONIDO EN TELEVISIÓN, Y LAS PARTES Y ACCESORIOS DE ESTOS APARATOS
85	
8501	Motores y generadores eléctricos (excluidos los grupos electrógenos).
8502 8503	Grupos electrógenos y convertidores rotativos.  Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las máquinas de las partidas 85.01 u 85.02.
8504	Transformadores eléctricos, convertidores estáticos (por ejemplo, rectificadores) e inductores.
8505	Electroimanes; imanes permanentes y artículos destinados a convertirse en imanes permanentes después de imantados; platos, mandriles y dispositivos magnéticos o electromagnéticos similares; acoplamientos, embragues y frenos electromagnéticos; electroimanes.
8506	Pilas y baterías primarias.
8507	Acumuladores eléctricos, incluidos los separadores, aunque sean rectangulares (incluso cuadrados).
8508	Aspiradoras.
8509	Electrodomésticos electromecánicos con motor eléctrico incorporado, excepto las aspiradoras de la partida 85.08.
8510	Afeitadoras, cortapelos y aparatos de depilación, con motor eléctrico autónomo.
8511	Aparatos eléctricos de encendido o de arranque para motores de encendido por chispa o por compresión (por ejemplo: magnetos, magnetodinamos, bobinas de encendido, bujías de encendido o de incandescencia, motores de arranque); generadores.
8512	Aparatos eléctricos de alumbrado o de señalización (excepto los artículos de la partida 85.39), limpiaparabrisas, eliminadores de escarcha o vaho, de los tipos utilizados en velocípedos o vehículos automóviles.
8513	Lámparas eléctricas portátiles diseñadas para funcionar con su propia fuente de energía (por ejemplo: pilas secas, acumuladores, magnetos), excepto los aparatos de alumbrado de la partida 85.12.
8514	Hornos eléctricos industriales o de laboratorio (incluidos los que funcionan por inducción o pérdida dieléctrica); otros equipos industriales o de laboratorio para el tratamiento térmico de materiales por inducción o pérdida dieléctrica.
8515	Máquinas y aparatos eléctricos, incluidos los de gas calentado eléctricamente, láser u otros haces de luz o de fotones, ultrasonidos, haces de electrones, impulsos magnéticos o chorro de plasma, para soldar, incluso con arranque de viruta; máquinas y aparatos eléctricos
8516	Calentadores eléctricos de agua instantáneos o de acumulación y calentadores eléctricos de inmersión; aparatos eléctricos para calefacción de espacios o suelos; aparatos electrotérmicos para peluquería (por ejemplo: secadores, rizadores, calientatenacillas) y secadores de manos
	Aparatos telefónicos, incluidos los teléfonos para redes celulares o para otras redes inalámbricas; los demás aparatos para la transmisión o recepción de voz, imágenes u otros datos, incluidos los aparatos para la
8517	comunicación en una red alámbrica o inalámbrica.  Micrófonos y sus soportes; altavoces (altoparlantes), incluso montados en sus cajas; auriculares, incluidos los de casco, incluso combinados con micrófono, y juegos o conjuntos constituidos por un micrófono y uno o varios
8518 8519	altavoces (altoparlantes); amplificadores eléctricos de audiofrecuencia  Aparato de grabación o reproducción de sonido.
0520	(-2006) Magnetófonos y demás aparatos de grabación de sonido, incluso con dispositivo de reproducción de
8520 8521	sonido incorporado  Aparatos de grabación o reproducción de imagen y sonido, incluso con sintonizador de imagen y sonido incorporado.
8522	Partes y accesorios identificables como destinados, exclusiva o principalmente, a los aparatos de las partidas 85.19 u 85.21.
8523	Discos, cintas, dispositivos de almacenamiento no volátil de estado sólido, "tarjetas inteligentes" y demás soportes para grabar sonido o grabaciones análogas, grabados o no, incluso las matrices y moldes galvánicos para fabricación de discos, con exclusión de los productos del capítulo
	(-2006) Discos, cintas y demás soportes para grabar sonido o para grabaciones análogas, incl. las matrices y
8524	moldes galvánicos para la fabricación de discos (exc. productos del capítulo 37)  Aparatos emisores de radiodifusión o televisión, incluso con aparato receptor o de grabación o reproducción de
8525	sonido incorporado; cámaras de televisión, cámaras fotográficas digitales y videocámaras.
8526	Aparatos de radar, aparatos de radioayuda a la navegación y aparatos de radiocontrol remoto.  Aparatos receptores de radiodifusión, incluso combinados en la misma envoltura con grabadores o reproductores
8527	de sonido o con un reloj.  Monitores y proyectores, que no incorporen aparato receptor de televisión; aparatos receptores de televisión,
8528	incluso con aparato receptor de radiodifusión o grabación o reproducción de sonido o imagen incorporado.
8529	Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a los aparatos de las partidas 85.25 a 85.28.
8530	Material eléctrico de señalización, seguridad o control del tráfico para vías férreas, tranvías, carreteras, vías navegables, aparcamientos, instalaciones portuarias o aeródromos (excepto los de la partida 86.08).
8531	Aparatos eléctricos de señalización acústica o visual (por ejemplo: timbres, sirenas, paneles indicadores, alarmas antirrobo o contra incendios), excepto los de las partidas 85.12 u 85.30.
8532	Condensadores eléctricos, fijos, variables o ajustables (preajustados).
8533	Resistencias eléctricas (incluidos reóstatos y potenciómetros), distintas de las resistencias calefactoras.
8534	Circuitos impresos.
8535	Aparatos para corte, seccionamiento, protección, derivación, empalme o conexión de circuitos eléctricos (por ejemplo: interruptores, conmutadores, fusibles, pararrayos, limitadores de tensión, supresores de sobretensión, clavijas y demás conectores, cajas de derivación).

8536	Aparatos para corte, seccionamiento, protección, derivación, empalme o conexión de circuitos eléctricos (por ejemplo: interruptores, conmutadores, relés, fusibles, supresores de sobretensión, clavijas y tomas de corriente, portalámparas y demás conectores y cajas de empalme).
8537	Cuadros, paneles, consolas, armarios y demás soportes equipados con dos o más aparatos de las partidas 85.35 u 85.36, para control o distribución de electricidad, incluidos los que incorporen instrumentos o aparatos del capítulo 90
8538	Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a los aparatos de las partidas 85.35, 85.36 u 85.37.
8539	Lámparas y tubos eléctricos de incandescencia o de descarga, incluidas las lámparas y tubos sellados y las lámparas y tubos ultravioletas o infrarrojos; lámparas y tubos de arco.
8540	Válvulas y tubos termoiónicos, de cátodo frío o fotocátodo (por ejemplo: válvulas y tubos de vacío o rellenos de vapor o gas, válvulas y tubos rectificadores de arco de mercurio, tubos catódicos, tubos de cámaras de televisión).
8541	Diodos, transistores y dispositivos semiconductores similares; dispositivos semiconductores fotosensibles, incluidas las células fotovoltaicas, incluso ensambladas en módulos o formando paneles; diodos emisores de luz; cristales piezoeléctricos montados.
8542	Circuitos electrónicos integrados.
8543	Máquinas y aparatos eléctricos con función propia, no expresados ni comprendidos en otra parte de este Capítulo.
8544	Hilos, cables (incluidos los coaxiales) y demás conductores aislados para electricidad, aunque estén laqueados, anodizados o provistos de piezas de conexión; cables de fibras ópticas constituidos por fibras enfundadas individualmente, aunque estén provistos de
8545	Electrodos y escobillas de carbón, carbón para lámparas o pilas y demás artículos de grafito o de otros carbonos, incluso con metal, para usos eléctricos.
8546	Aislantes eléctricos de cualquier material.
8547	Guarniciones aislantes para máquinas, aparatos o material eléctrico, que sean guarniciones enteramente de material aislante, excepto los componentes metálicos de menor importancia (por ejemplo: casquillos roscados) incorporados durante el moldeo únicamente para fines de montaje, las demás
8548	Desperdicios y desechos de pilas, baterías de pilas o acumuladores, eléctricos; pilas, baterías de pilas y acumuladores, eléctricos, inservibles; partes eléctricas de máquinas o de aparatos, no expresadas ni comprendidas en otra parte de este Capítulo.
8549	Residuos y chatarra eléctricos y electrónicos

## **ANEXO 2: NOMENCLATURA HS85 6 DÍGITOS**

Código del producto	HS - Descripción del producto combinado
850110	Motores de potencia no superior a 37,5 W
850120	Motores universales CA/CC de potencia superior a 37,5 W
850131	De potencia inferior o igual a 750 W
850132	De potencia superior a 750 W pero inferior o igual a 75 kW
850133	De potencia superior a 75 kW pero inferior o igual a 375 kW
850134	De potencia superior a 375 kW
850140	Otros motores de CA, monofásicos
850151	De potencia inferior o igual a 750 W
850152	De potencia superior a 750 W pero inferior o igual a 75 kW
850153	De potencia superior a 75 kW
850161	De potencia inferior o igual a 75 kVA
850162	De potencia superior a 75 kVA pero inferior o igual a 375 kVA
850163	De potencia superior a 375 kVA pero inferior o igual a 750 kVA
850164	De potencia superior a 750 kVA
850171	Generadores eléctricos; generadores fotovoltaicos de corriente continua, de potencia inferior o igual a 50 W
850172	Generadores eléctricos; generadores fotovoltaicos de corriente continua, de potencia superior a 50 W
850180	Generadores eléctricos; (excepto grupos electrógenos), generadores fotovoltaicos de corriente alterna (alternadores)
850211	De potencia inferior o igual a 75 kVA
850212	De potencia superior a 75 kVA pero inferior o igual a 375 kVA
850213	De potencia superior a 375 kVA
850220	Grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por chispa

850230	Otros grupos electrógenos
850231	Energía eólica
850239	Otros
850240	Convertidores rotativos eléctricos
850300	Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las máquinas de las partidas 8501 u 8502
850410	Balastos para lámparas o tubos de descarga
850421	Con una potencia no superior a 650 kVA
850422	Con una potencia superior a 650 kVA pero inferior o igual a 10000 kVA
850423	Con una potencia superior a 10000 kVA
850431	Con una potencia no superior a 1 kVA
850432	Con una potencia superior a 1 kVA pero inferior o igual a 16 kVA
850433	Con una potencia superior a 16 kVA pero inferior o igual a 500 kVA
850434	Con una potencia superior a 500 kVA
850440	Convertidores estáticos
850450	Otros inductores
850490	Piezas
850511	De metal
850519	Otros
850520	Acoplamientos, embragues y frenos electromagnéticos
850530	Cabezales de elevación electromagnéticos
850590	Otros, incluidas las piezas
850610	Dióxido de manganeso
850611	Dióxido de manganeso
850612	Óxido mercúrico
850613	Óxido de plata
850619	Otros
850620	De volumen exterior superior a 300 cm3
850630	Óxido mercúrico
850640	Óxido de plata
850650	Litio
850660	Aire-zinc
850680	Otras pilas y baterías primarias
850690	Piezas
850710	Plomo-ácido, del tipo de los utilizados para arrancar motores de émbolo
850720	Otros acumuladores de plomo
850730	Níquel-cadmio
850740	Níquel-hierro
850750	Hidruro de níquel-metal
850760	Ión de litio
850780	Otros acumuladores
850790	Piezas

850810	Taladros de todo tipo
850811	De potencia inferior o igual a 1500 W y con bolsa recogepolvo u otro receptáculo de capacidad inferior o igual a 20 l
850819	Otros
850820	Sierras
850860	Otras aspiradoras
850870	Piezas
850880	Otras herramientas
850890	Piezas
850910	Aspiradoras, incluidas las aspiradoras en seco y en húmedo
850920	Pulidoras de suelos
850930	Trituradores de residuos de cocina
850940	Trituradoras y mezcladoras de alimentos; extractores de zumo de frutas o verduras
850980	Otros aparatos
850990	Piezas
851010	Afeitadoras
851020	Cortapelos
851030	Aparatos depiladores
851090	Piezas
851110	Bujías de encendido
851120	Magnetos de encendido; magnetodinamos; volantes magnéticos
851130	Distribuidores; bobinas de encendido
851140	Motores de arranque y generadores de arranque de doble uso
851150	Otros generadores
851180	Otros equipos
851190	Piezas
851210	Aparatos de alumbrado o de señalización visual de los utilizados en las bicicletas
851220	Otros equipos de iluminación o señalización visual
851230	Equipos de señalización acústica
851240	Limpiaparabrisas, desempañadores y antivaho
851290	Piezas
851310	Lámparas
851390	Piezas
851410	Hornos de resistencia
851411	Hornos; eléctricos, industriales o de laboratorio, calentados por resistencia; prensas isostáticas en caliente
851419	Hornos eléctricos para uso industrial o de laboratorio, calentados por resistencia; excepto prensas isostáticas en caliente, para la fabricación de dispositivos semiconductores sobre obleas semiconductoras
851420	Hornos que funcionan por inducción o pérdida dieléctrica
851430	Otros hornos  Hornos; eléctricos, para uso industrial o de laboratorio, excepto los que funcionen por inducción, pérdida
851431	dieléctrica o calentamiento por resistencia, hornos de haz de electrones  Hornos; eléctricos, para uso industrial o de laboratorio, excepto los que funcionen por inducción, pérdida
851432	dieléctrica o calentamiento por resistencia, de plasma y de arco de vacío  Hornos; eléctricos, para uso industrial o de laboratorio, excepto los que funcionen por inducción, pérdida
851439	dieléctrica o calentamiento por resistencia, excepto los hornos de haz de electrones, de plasma o de arco de vacío
	)

851440 851490	Otros equipos para el tratamiento térmico de materiales por inducción o pérdida dieléctrica  Piezas
031490	FIEZdS
851511	Soldadores y pistolas
851519	Otros
851521	Total o parcialmente automático
851529	Otros
851531	Total o parcialmente automático
851539	Otros
851580	Otras máquinas y aparatos
851590	851590 Piezas
851610	Calentadores de agua eléctricos instantáneos o de acumulación y calentadores de inmersión
851621	Radiadores de calefacción
851629	Otros
851631	Secadores de pelo
851632	Los demás aparatos de peluquería
851633	Aparato secamanos
851640	Alisadores eléctricos
851650	Hornos microondas
851660	Los demás hornos; placas de cocción, anillos de ebullición; parrillas y asadores
851671	Cafeteras o teteras
851672	Tostadoras
851679	Otros
851680	Resistencias eléctricas de calefacción
851690	Piezas
851710	Teléfonos
851711	Teléfonos de línea con microteléfonos
851712	Teléfonos para redes celulares u otras redes inalámbricas
851713	Aparatos telefónicos; teléfonos inteligentes para redes celulares u otras redes inalámbricas
851714	Aparatos telefónicos; distintos de los teléfonos inteligentes, para redes celulares u otras redes inalámbricas
851718	Otros
851719	Otros
851720	Teleimpresoras
851721	Máquinas de fax
851722	Teleimpresoras
851730	Aparatos de conmutación telefónica o telegráfica
851740 851750	Otros aparatos, para sistemas de línea portadora-corriente Otros aparatos, para sistemas de línea de corriente portadora o para sistemas de línea digital
851761	Estaciones base  Máquinas para la recepción, conversión y transmisión o regeneración de voz, imágenes u otros datos, incluidos
851762	los aparatos de conmutación y encaminamiento
851769	Otros

851770	Piezas
851771	Aparatos de comunicación; partes, antenas y reflectores de antena de cualquier tipo, parte adecuada para su utilización con los mismos
851779	Aparatos de comunicación; partes, excepto antenas y reflectores de antena de todo tipo
851780	Otros aparatos
851781	Teléfono
851782	Telegráfico
851790	Piezas
851810	Micrófonos y sus soportes
851821	Altavoces individuales, montados en sus cajas
851822	Altavoces múltiples, montados en la misma caja
851829	Otros
851830	Auriculares, incluso combinados con micrófono, y juegos constituidos por un micrófono y uno o varios altavoces
851840	Amplificadores eléctricos de audiofrecuencia
851850	Conjuntos amplificadores de sonido eléctricos
851890	Piezas
851910	Tocadiscos que funcionan con monedas o discos
851920	Aparatos accionados por monedas, billetes, tarjetas bancarias, fichas u otros medios de pago
851921	Sin altavoz
851929	Otros
851930	Giradiscos
851931	Con mecanismo de cambio automático de discos
851939	Otros
851940	Máquinas transcriptoras
851950	Contestadores automáticos
851981	Utilización de soportes magnéticos, ópticos o semiconductores
851989	
	Otros
851991	Tipo casete
851992	Reproductores de casetes de bolsillo
851993	Otros, tipo casete
851999	Otros
852010 852020	Dictáfonos que no pueden funcionar sin una fuente de alimentación externa  Contestadores automáticos
032020	Contestadores automaticos
852031	Tipo casete
852032	Tipo de audio digital
852033	Otros, tipo casete
852039	Otros
852090	Otros
852110	Cinta magnética
852190	Otros
852210	Cartuchos de recogida
852290	Otros
852311	De anchura inferior o igual a 4 mm
852312	De anchura superior a 4 mm pero inferior o igual a 6,5 mm
JUZU1Z	1 Do anonara superior a 7 min pero inicinor o igual a 0,0 min

_	
852313	De anchura superior a 6,5 mm
852320	Discos magnéticos
852321	Tarjetas con banda magnética
852329	Otros
852330	Tarjetas con banda magnética
852340	Soporte óptico
852341	Sin registrar
852349	Otros
852351	Dispositivos de almacenamiento no volátil de estado sólido
852352	Tarjetas inteligentes
852359	Otros
852380	Otros
852390	Otros
852410	Discos Gramophone
	Módulos de visualización de pantalla plana, incluso con pantallas sensibles al tacto; de cristales líquidos, sin
852411	excitadores ni circuitos de control  Módulos de visualización de pantalla plana, incluso con pantallas sensibles al tacto; de diodos orgánicos
852412	emisores de luz (OLED), sin excitadores ni circuitos de control  Módulos de visualización de pantalla plana, incluso con pantalla táctil incorporada, excepto los de cristales
852419	líquidos o diodos orgánicos emisores de luz (OLED), sin excitadores ni circuitos de control
852421	De anchura inferior o igual a 4 mm
852422	De anchura superior a 4 mm pero inferior o igual a 6,5 mm
852423	De anchura superior a 6,5 mm
852431	Para reproducir fenómenos distintos del sonido o la imagen
852432	Sólo para reproducir sonido
852439	Otros
852440	Cintas magnéticas para la reproducción de fenómenos distintos del sonido o la imagen
852451	De anchura inferior o igual a 4 mm
852452	De anchura superior a 4 mm pero inferior o igual a 6,5 mm
852453	De anchura superior a 6,5 mm
852460	Tarjetas con banda magnética
852490	Otros
852491	Para reproducir fenómenos distintos del sonido o la imagen
852492	Módulos de visualización de pantalla plana, incluso con pantallas sensibles al tacto; de diodos orgánicos emisores de luz (OLED), con excitadores o circuitos de control
852499	Otros
852510	Aparato de transmisión
852520	Aparato de transmisión que incorpora un aparato de recepción
852530	Cámaras de televisión
852540	Cámaras de vídeo de imagen fija y demás videocámaras; cámaras digitales
852550	Aparato de transmisión
852560	Aparato de transmisión que incorpora un aparato de recepción
852580	Cámaras de televisión, cámaras digitales y videocámaras
852581	Cámaras de televisión, cámaras digitales y videocámaras; productos de alta velocidad contemplados en la nota de subpartida 1 de este capítulo
	Cámaras de televisión, cámaras digitales y videocámaras; productos endurecidos a las radiaciones o que las toleran, contemplados en la nota de subpartida 2 de este capítulo
852582	

852583	Cámaras de televisión, cámaras digitales y videocámaras; productos de visión nocturna contemplados en la nota de subpartida 3 de este capítulo
852589	Cámaras de televisión; n.c.o.p. en el artículo no 8525.8
852610	Aparato de radar
852691	Aparato de ayuda a la radionavegación
852692	Aparato de control remoto por radio
852711	Combinado con aparatos de grabación o reproducción de sonido
852712	Radiocasetes de bolsillo
852713	Los demás aparatos combinados con grabadores o reproductores de sonido
852719	Otros
852721	Combinado con aparatos de grabación o reproducción de sonido
852729	Otros
852731	Combinado con aparatos de grabación o reproducción de sonido
852732	No combinado con un aparato de grabación o reproducción de sonido, sino combinado con un reloj
852739	Otros
852790	Otros aparatos
852791	Combinado con aparatos de grabación o reproducción de sonido
852792	No combinado con un aparato de grabación o reproducción de sonido, sino combinado con un reloj
852799	Otros
852810	Color
852812	Color
852813	Blanco y negro u otro monocromo
852820	Blanco y negro u otro monocromo
852821	Color
852822	Blanco y negro u otro monocromo
852830	Videoproyectores
002000	De los tipos utilizados exclusiva o principalmente en los sistemas automáticos para tratamiento o procesamiento de datos de la partida
852841	84.71  Capaz de conectarse directamente a una máquina automática para tratamiento o procesamiento de datos de la
852842	partida 8471 y diseñada para utilizarse con ella
852849	Otros  De los tipos utilizados exclusiva o principalmente en los sistemas automáticos para tratamiento o procesamiento
852851	de datos de la partida 84.71
852852	Capaz de conectarse directamente a una máquina automática para tratamiento o procesamiento de datos de la partida 8471 y diseñada para utilizarse con ella
852859	Otros
	De los tipos utilizados exclusiva o principalmente en los sistemas automáticos para tratamiento o procesamiento de datos de la partida
852861	84.71  Capaz de conectarse directamente a una máquina automática para tratamiento o procesamiento de datos de la
852862	partida 8471 y diseñada para utilizarse con ella
852869	Otros
852871	No está diseñado para incorporar una pantalla de vídeo
852872	Otros, color
852873	Otros, monocromo
852910	Antenas y reflectores de antena de cualquier tipo; sus partes
852990	Otros

853010	Equipos para ferrocarriles o tranvías
853080	Otros equipos
853090	Piezas
853110	Alarmas antirrobo o contra incendios y aparatos similares
853120	Paneles indicadores con dispositivos de cristal líquido (LCD) o diodos emisores de luz (LED)
853180	Otros aparatos
853190	Piezas
853210	Condensadores fijos diseñados para su utilización en circuitos de 50/60 Hz y con una capacidad de tratamiento de la potencia reactiva no inferior a 0,5 kvar (condensadores de potencia).
853221	Tántalo
853222	Aluminio electrolítico
853223	Dieléctrico cerámico, monocapa
853224	Dieléctrico cerámico, multicapa
853225	Dieléctrico de papel o plástico
853229	Otros
853230	Condensadores variables o ajustables (preajustados)
853290	Piezas
853310	Resistencias fijas de carbono, de composición o de película
853321	Para una potencia no superior a 20 W
853329	Otros
853331	Para una potencia no superior a 20 W
853339	Otros
853340	Otras resistencias variables, incluidos reóstatos y potenciómetros
853390	Piezas
853400	Circuitos impresos
853510	Fusibles
853521	Para una tensión inferior a 72,5 kV
853529	Otros
853530	Interruptores de aislamiento y de apertura y cierre
853540	Pararrayos, limitadores de tensión y supresores de sobretensión
853590	Otros
853610	Fusibles
853620	Interruptores automáticos
853630	Otros aparatos para la protección de circuitos eléctricos
853641	Para una tensión no superior a 60 V
853649	Otros
853650	Otros interruptores
853661	Portalámparas
853669	Otros
853670	Conectores para fibras ópticas, haces de fibras ópticas o cables
853690	Otros aparatos
	Otros aparatos  Para una tensión no superior a 1000 V

853720	Para una tensión superior a 1000 V
853810	Tableros, paneles, consolas, escritorios, armarios y demás soportes para los productos de la partida 8537, sin sus aparatos
853890	Otros
853910	Lámparas selladas
853921	Halógeno de tungsteno
853922	Los demás, de potencia inferior o igual a 200 W y para una tensión superior a 100 V
853929	Otros
853931	Fluorescente, cátodo caliente
853932	Lámparas de vapor de mercurio o de sodio; lámparas de halogenuros metálicos
853939	Otros
853940	Lámparas ultravioletas o infrarrojas; lámparas de arco
853941	Lámparas de arco
853949	Otros
853950	Lámparas de diodos emisores de luz (LED)
853951	Lámparas; fuentes de luz de diodos emisores de luz (LED), módulos de diodos emisores de luz (LED)
853952	Lámparas; fuentes de luz de diodos emisores de luz (LED), lámparas de diodos emisores de luz (LED)
853990	Piezas
854011	Color
854012	Monocromo
854020	Tubos para cámaras de televisión; convertidores e intensificadores de imagen; los demás tubos de fotocátodo
854030	Otros tubos catódicos
854040	Tubos de visualización de datos/gráficos, monocromos; tubos de visualización de datos/gráficos, en color, con un paso de trama de puntos de fósforo inferior a 0,4 mm
854041	Magnetrones
854042	Klystrons
854049	Otros
854050	Tubos de visualización de datos/gráficos, en blanco y negro u otros monocromos
854060	Otros tubos de rayos catódicos
854071	Magnetrones
854072	Klystrons
854079	Otros
854081	Válvulas y tubos receptores o amplificadores
854089	Otros
854091	De tubos de rayos catódicos
854099	Otros
854110	Diodos, excepto los fotosensibles o emisores de luz (LED)
854121	Con un índice de disipación inferior a 1 W
854129	Otros
854130	Tiristores, diacs y triacs, excepto los dispositivos fotosensibles
854140	Dispositivos semiconductores fotosensibles, incluidas las células fotovoltaicas, incluso ensambladas en módulos o formando paneles; diodos emisores de luz (LED)
854141	Aparatos eléctricos; dispositivos semiconductores fotosensibles, diodos emisores de luz (LED)
854140	Dispositivos semiconductores fotosensibles, incluidas las células fotovoltaicas, incluso ensambladas en módulos formando paneles; diodos emisores de luz (LED)

054440	TA . 12.11 P 91 1 1 1 2 1 2 1 2 1 1 1 1 1
854142	Aparatos eléctricos; dispositivos semiconductores fotosensibles, células fotovoltaicas no ensambladas en módulos ni formando paneles
854143	Aparatos eléctricos; dispositivos semiconductores fotosensibles, células fotovoltaicas ensambladas en módulos o formando paneles
854149	Aparatos eléctricos; dispositivos semiconductores fotosensibles, diodos distintos de los diodos emisores de luz y células fotovoltaicas, incluso ensamblados en módulos o formando paneles
854150	Otros dispositivos semiconductores
854151	Aparatos eléctricos; dispositivos semiconductores fotosensibles, transductores basados en semiconductores
854159	Aparatos eléctricos; dispositivos semiconductores fotosensibles n.c.o.p. de la partida no 8541
854160	Cristales piezoeléctricos montados
854190	Piezas
854210	Tarjetas que incorporan un circuito electrónico integrado (tarjetas "inteligentes")
854211	Digital
854212	Tarjetas que incorporan un circuito electrónico integrado (tarjetas "inteligentes")
854213	Semiconductores de óxido metálico (tecnología MOS)
854214	Circuitos obtenidos mediante tecnología bipolar
854219	Otros, incluidos los circuitos obtenidos por combinación de tecnologías bipolares y MOS (tecnología BIMOS)
854220	Circuitos integrados híbridos
854221 854229	Digital Otros
854230	Otros circuitos integrados monolíticos
854231	Procesadores y controladores, incluso combinados con memorias, convertidores, circuitos lógicos, amplificadores, circuitos de reloj y temporización u otros circuitos.
854232	Recuerdos
854233	Amplificadores
854239	Otros
854240	Circuitos integrados híbridos
854250	Microensamblajes electrónicos
854260	Circuitos integrados híbridos
854270	Microensamblajes electrónicos
854280	Otros
854290	Piezas
854310	Aceleradores de partículas
854311	Implantadores de iones para el dopaje de materiales semiconductores
854319	Otros
854320	Generadores de señales
854330	Máquinas y aparatos de galvanoplastia, electrólisis o electroforesis
854340	Activadores de cercas eléctricas
854370	Otras máquinas y aparatos
854380	Otras máquinas y aparatos
854381	Tarjetas y etiquetas de proximidad
854389	Otros
854390	Piezas
854411 854419	De cobre Otros
854420	Cable coaxial y otros conductores eléctricos coaxiales
854430	Juegos de cables de encendido y demás juegos de cables utilizados en vehículos, aeronaves o barcos
	1 0 1 -

### PASCUAL AFUGU ESONO MBENGONO

854441	Equipado con conectores
854442	Equipado con conectores  Equipado con conectores
854449	Otros
854451	Equipado con conectores
854459	Otros
854460	Los demás conductores eléctricos, para una tensión superior a 1000 V
	·
854470	Cables de fibra óptica
854511	De los tipos utilizados para hornos
854519	Otros
854520	Cepillos
854590	Otros
854610	De cristal
854620	De cerámica
854690	Otros
854710	Accesorios aislantes de cerámica
854720	Accesorios aislantes de plástico
854790	Otros
854800	Partes eléctricas de máquinas o aparatos, no expresadas ni comprendidas en otra parte de este capítulo
854810	Desperdicios y desechos de pilas, baterías de pilas y acumuladores eléctricos; pilas, baterías de pilas y
	acumuladores eléctricos usados
854890	Otros
854911	Desperdicios y desechos de acumuladores de plomo-ácido; acumuladores de plomo-ácido usados
854912	Desperdicios y desechos; de pilas, baterías de pilas y acumuladores eléctricos, usados o sin usar, que contengan plomo, cadmio o mercurio, excepto los acumuladores de plomo-ácido
854913	Desperdicios y desechos; de pilas, baterías de pilas y acumuladores eléctricos, usados o sin usar, clasificados por tipos químicos y que no contengan plomo, cadmio ni mercurio
854914	Desperdicios y desechos; de pilas, baterías de pilas o acumuladores, eléctricos, usados o no, sin clasificar, que no contengan plomo, cadmio o mercurio
854919	Desperdicios y desechos; de pilas, baterías de pilas y acumuladores eléctricos, n.c.o.p. en la partida 8549.1
854921	Desperdicios y desechos eléctricos y electrónicos; de los tipos utilizados principalmente para la recuperación de metales preciosos, que contengan pilas y baterías, acumuladores eléctricos, interruptores de mercurio, vidrio procedente de tubos catódicos o de otros vidrios activados, o eléctricos
854929	Desperdicios y desechos; del tipo de los utilizados principalmente para la recuperación de metales preciosos n.c.o.p. del artículo 8549.21
854931	Desperdicios y desechos eléctricos y electrónicos; montajes eléctricos y electrónicos y placas de circuitos impresos, excepto los utilizados principalmente para la recuperación de metales preciosos, que contengan pilas y baterías, acumuladores eléctricos, interruptores de mercurio
854939	Desperdicios y desechos; montajes eléctricos y electrónicos y placas de circuitos impresos, excepto los utilizados principalmente para la recuperación de metales preciosos n.c.o.p. en la partida 8549.31
854991	Desperdicios y desechos; n.c.o.p. de la partida 8549
854999	Desperdicios y desechos; n.c.o.p. de la partida 8549.91